



Grupa Kapitałowa Asseco Business Solutions

wyniki po czterech kwartałach 2008

Warszawa, 24 lutego 2009

Zastrzeżenie

Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferty sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki Asseco Business Solutions ("Spółka"), w szczególności nie zawiera informacji o papierach wartościowych oraz warunkach ich nabywania, jak również nie stanowi zaproszenia do sprzedaży papierów wartościowych, składania ofert ich nabycia lub zapisu na papiery wartościowe Spółki.

Niniejsza prezentacja ani żadna jej część jak też fakt jej dystrybucji nie będą stanowić podstawy do zawarcia jakiegokolwiek umowy lub zaciągnięcia jakiegokolwiek zobowiązania. Nie stanowi ona też źródła informacji, które mogłyby być podstawą decyzji o zawarciu jakiegokolwiek umowy lub zaciągnięciu jakiegokolwiek zobowiązania.

W niniejszej prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Spółka uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i że w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Nie należy dla jakichkolwiek potrzeb polegać na informacjach zawartych w niniejszej prezentacji, ani też zakładać, że informacje te są kompletne, ścisłe lub rzetelne. Wszelkie takie założenia czynione są wyłącznie na własne ryzyko.

Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzieliły żadnych wyraźnych ani dorozumianych gwarancji ani zapewnień co do ścisłości, kompletności lub rzetelności informacji bądź opinii zawartych w niniejszej prezentacji.

Oświadczenia zawarte w niniejszej prezentacji, które nie stanowią faktów historycznych są „oświadczeniami dotyczącymi przyszłości”. Oświadczeń dotyczące przyszłości, w szczególności takich jak przewidywania co do przychodów z określonych rynków czy rozważania dotyczące rozwoju Spółki jej podmiotów zależnych oraz podmiotów stowarzyszonych i powiązanych („Grupa Kapitałowa”), nie należy traktować jako wiążących prognoz. Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzielają zapewnienia, że przewidywania dotyczące przyszłości zostaną spełnione, w szczególności nie gwarantują zgodności przyszłych wyników lub wydarzeń z tymi oświadczeniami jak również tego, że przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej nie będą się istotnie różnić od przewidywanych.

Informacje zamieszczone w niniejszej prezentacji mogą ulegać istotnym zmianom.

Ani Spółka ani żadna inna osoba nie ma obowiązku aktualizowania lub dbania o aktualność informacji zawartych w niniejszej prezentacji ani też poprawiania jakichkolwiek ewentualnych nieścisłości; wszelkie wyrażone w niniejszej prezentacji opinie mogą ulec zmianie bez uprzedzenia. Ani Spółka, ani jakikolwiek członek jej organów, pracownik wyższego lub niższego szczebla, ani też jakakolwiek inna osoba nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności z tytułu jakichkolwiek szkód wynikających z wykorzystania niniejszej prezentacji lub jej treści.

Prezentacja podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Spółki.

Poprzez udział w niniejszej prezentacji lub przyjęcie kopii niniejszego dokumentu, zobowiązują się Państwo do przestrzegania wspomnianych wyżej ograniczeń i warunków.

Kompleksowa oferta IT dla przedsiębiorstw

Rozwiązania
Incenti:
outsourcing,
konsulting IT

Systemy ERP
Safo dla
średnich i
dużych firm,
oparte o
technologię
Oracle;
aplikacja HRM
KOMA eHR

Systemy ERP
Softlab dla
średnich i
dużych firm,
oparte o
technologię
Microsoft

Komplet
aplikacji
WA-PRO dla
sektora MSP

Rozwiązania
mobilne **Anica
System**

INCENTI

SAFO
SYSTEMY INFORMATYCZNE

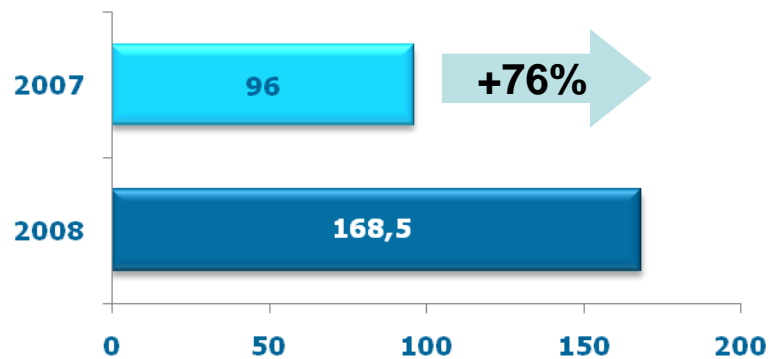


WA-PRO
OPROGRAMOWANIE DLA FIRM

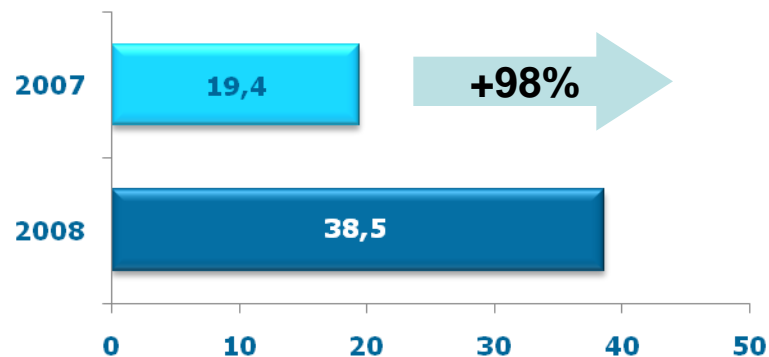
anica system

Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej Asseco BS po czterech kwartałach 2008

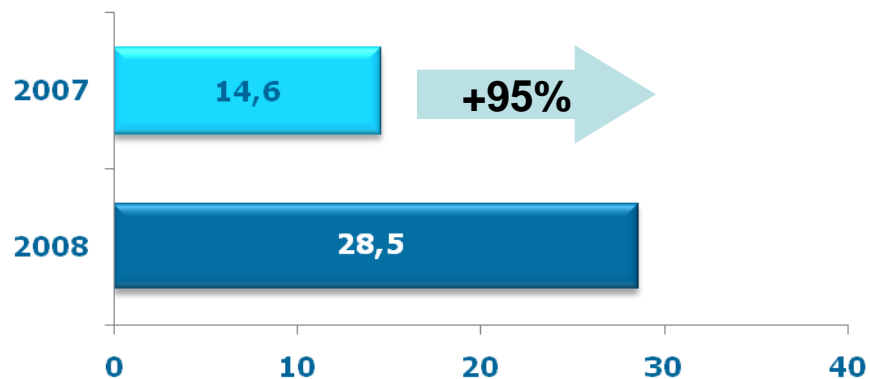
przychody ze sprzedaży



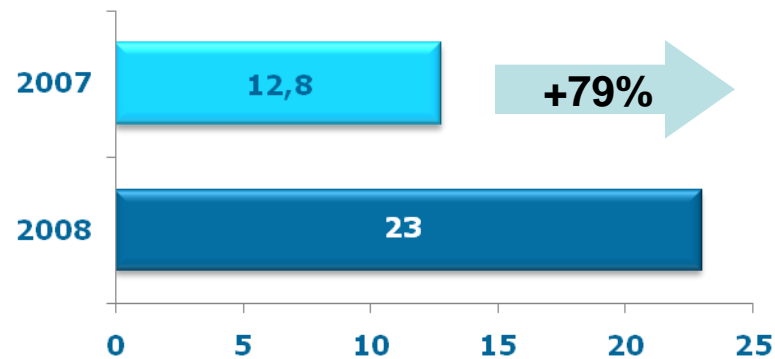
EBITDA



EBIT

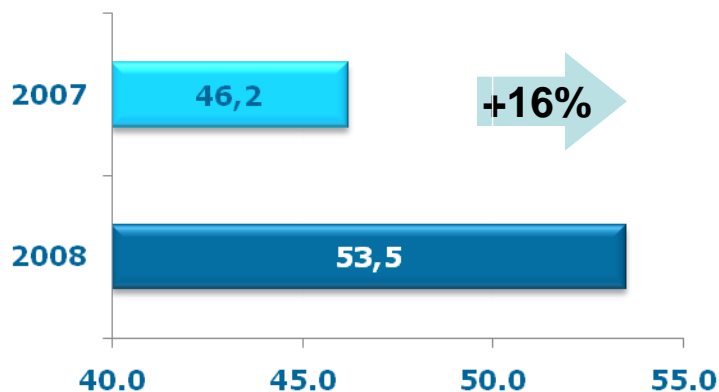


zysk netto*



Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej Asseco BS za czwarty kwartał 2008

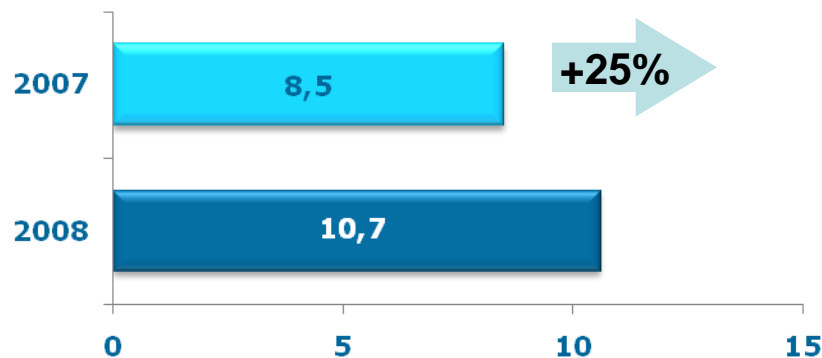
przychody ze sprzedaży



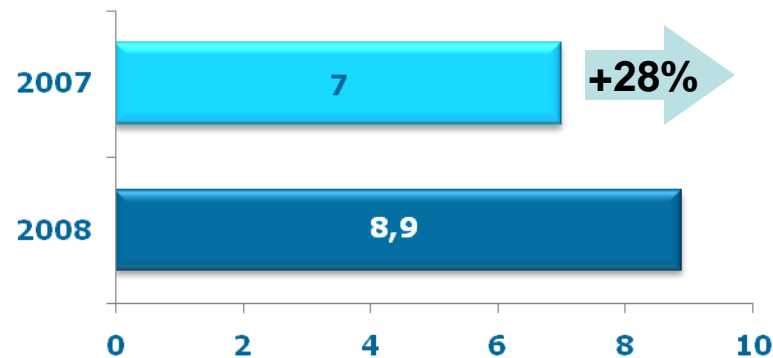
EBITDA



EBIT



zysk netto*

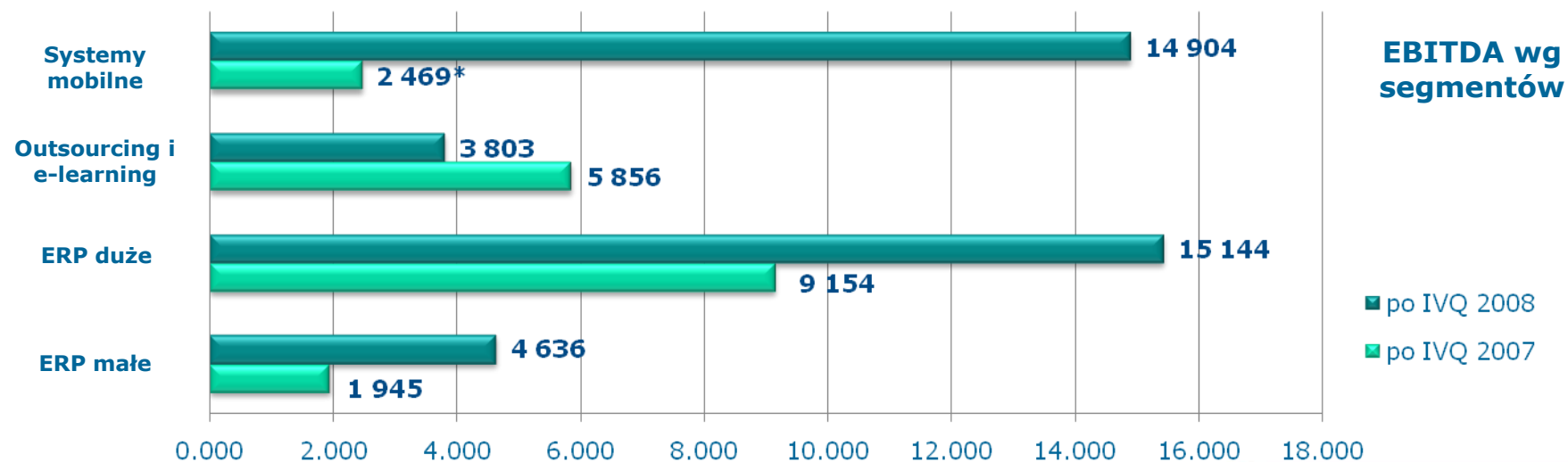
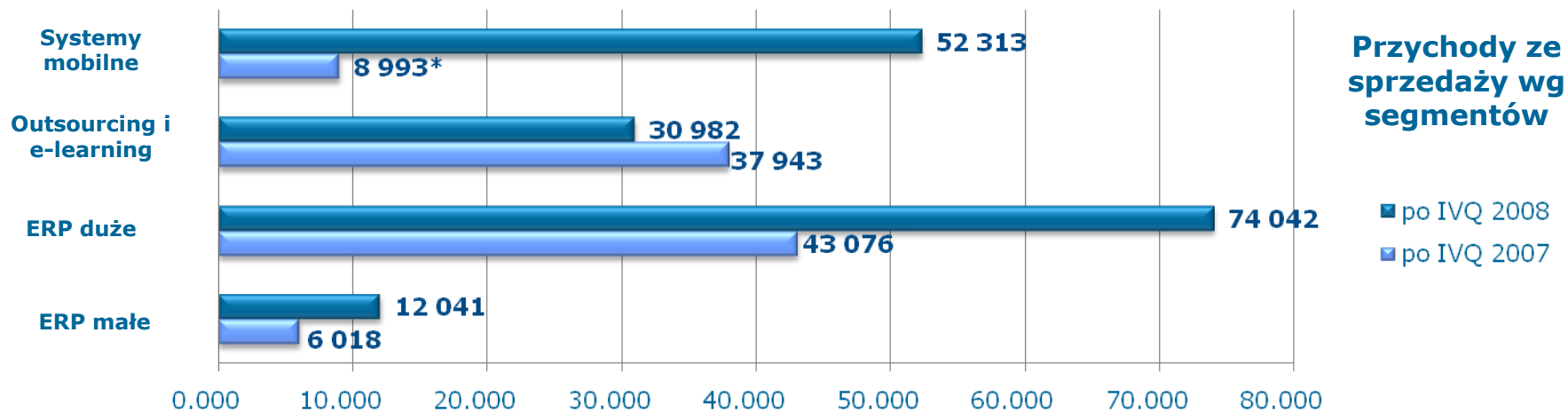


dane za 2007 rok uwzględniają wyniki Anica System za grudzień 2007

*zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej

dane w tys. PLN

Wyniki wg segmentów po czterech kwartałach 2008 vs. 2007



źródło: Asseco BS, dane w tys. zł, wyniki wg segmentów

*dane za 2007 rok uwzględniają wyniki Anica System za grudzień 2007

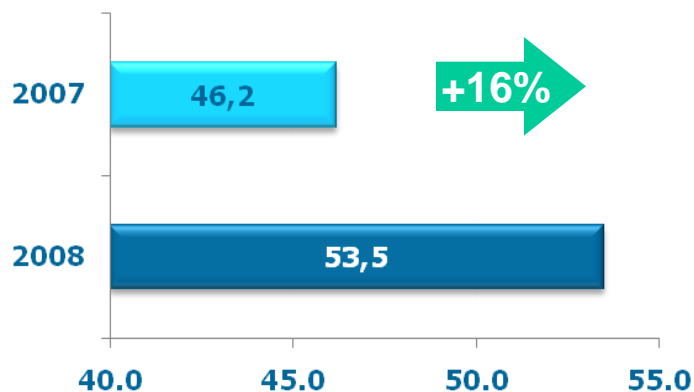
Wyniki po czterech kwartałach 2008 wraz z danymi porównawczymi

	skonsolidowane wyniki GK Asseco BS po czterech kwartałach 2007	jednostkowe wyniki Asseco BS po czterech kwartałach 2008*	wyniki Anica System po czterech kwartałach 2008*	skonsolidowane wyniki GK Asseco BS po czterech kwartałach 2008
Przychody ze sprzedaży	95 977	117 064	52 313	168 508
<i>zmiana %</i>				76%
EBITDA	19 458	23 931	14 850	38 520
<i>zmiana %</i>				98%
Zysk operacyjny	14 619	16 997	11 832	28 569
<i>zmiana %</i>				95%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	12 799			22 966
<i>zmiana %</i>				79%
Zysk netto	13 538	14 029	10 180	23 998
<i>zmiana %</i>				77%

*dane spółek bez uwzględnienia korekt konsolidacyjnych
dane w tys. PLN

Wyniki za czwarty kwartał 2008

skonsolidowane przychody ze sprzedaży



- 715 pracowników
- szeroka oferta
- kilkaset projektów
- wiele branż
- tysiące klientów

Wybrane realizowane kontrakty w IV kwartale 2008

Systemy ERP

- Agito
- Akademia Obrony Narodowej
- Atlas
- Centrum Kultury ZAMEK
- Ceramika Paradyż
- Cezex
- EMO-FARM
- Emperia Holding
- Feu Vert Polska
- Germanos Polska
- Główny Inspektorat Ochrony Danych Osobowych
- Instytut Lotnictwa

Systemy ERP

- Karlik Elektrotechnik
- Lubelskie Zakłady Przemysłu Spirytusowego POLMOS
- Ministerstwo Finansów
- Polbita
- Sklepy Komfort w Czechach
- Sped Partner
- SULIMAR
- Timex
- TB Steel
- Vesuvius
- 3G Network Services
- BRW

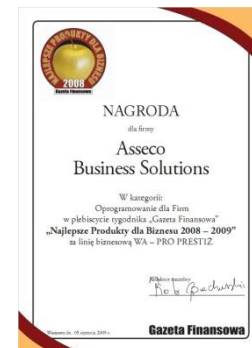
Główne wydarzenia w czwartym kwartale 2008

- Podpisanie planu połączenia Asseco Business Solutions S.A. z Anica System S.A.
- Wdrożenie nowego, jednolitego systemu finansowo – księgowego i BI w Anica System i Asseco BS
- Przeniesienie kadr i księgowości do siedziby spółki
- Reorganizacja kompetencji w Grupie Kapitałowej Asseco BS:
 - zmiany w PB Incenti: outsourcing, CPD, systemy bezpieczeństwa
 - współpraca z firmą Combidata
- Zmiany w zarządzie Asseco BS
- Zdobyte przez Centrum Przetwarzania Danych Asseco BS certyfikacji ISO 27001
- Zawarcie znaczącej umowy z Asseco Poland
- System finansowo – księgowy Asseco BS w kluczowych spółkach Grupy Asseco
- Dołączenie Asseco BS do indeksu sWIG80



Nagrody zdobyte przez Asseco BS w 2008 roku

- 7 miejsce w rankingu „Giełdowa Spółka Roku” – Asseco BS najlepszą spółką informatyczną na GPW
- „Najlepsze Produkty dla Biznesu 2008-2009” - nagroda przyznana w kategorii IT – oprogramowanie
- I nagroda w konkursie "Produkt Innowacyjny dla Logistyki 2008„
- tytuł „Gazeli Biznesu” - 5 miejsce w regionie lubelskim
- tytuł „Lubelskiego Orła Biznesu” w kategorii dużego przedsiębiorstwa



Perspektywy rozwoju

- **Wykorzystanie perspektyw jakie otwiera połączenie Asseco BS z Anica System**

- oszczędności kosztów administracji
- wprowadzenie nowego, jednolitego modelu zarządzania

- **Przyspieszenie integracji Asseco BS**

- wspólna „fabryka” oprogramowania
- zachowanie nazw marek produktowych
- powołanie Centrów Kompetencyjnych (BI, WMS, FK, Mobile)
- wspólne produkty (WA-PRO Mobile, WA-PRO Max)
- Anica System i Safo w jednej lokalizacji (blisko 500 osób)



Asseco Business Solutions a sytuacja gospodarcza *si vis pacem, para bellum*

ASSECO
BUSINESS SOLUTIONS



Asseco Business Solutions nie odczuwa dziś negatywnych skutków spowolnienia, ponieważ:

- spółka finansuje swoją działalność z własnych środków, nie ma zaciągniętych kredytów
- zmiany kursów walut nie mają istotnego wpływu na wyniki Spółki
- spółka nie ma opcji walutowych oraz innych instrumentów finansowych o podobnym charakterze
- środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe wynoszą 33 mln PLN
- utrzymanie dyscypliny kosztowej możliwe dzięki efektowi synergii - efekt akwizycji spółki Anica System
- motywacyjne systemy wynagrodzeń uzależnione od wyniku
- orientacja na długoterminowe kontrakty
- brak wpływu sektora publicznego na wyniki Asseco BS
- różne modele finansowania zakupu oprogramowania oferowanego Klientom przez Asseco Business Solutions

Asseco Business Solutions a sytuacja gospodarcza

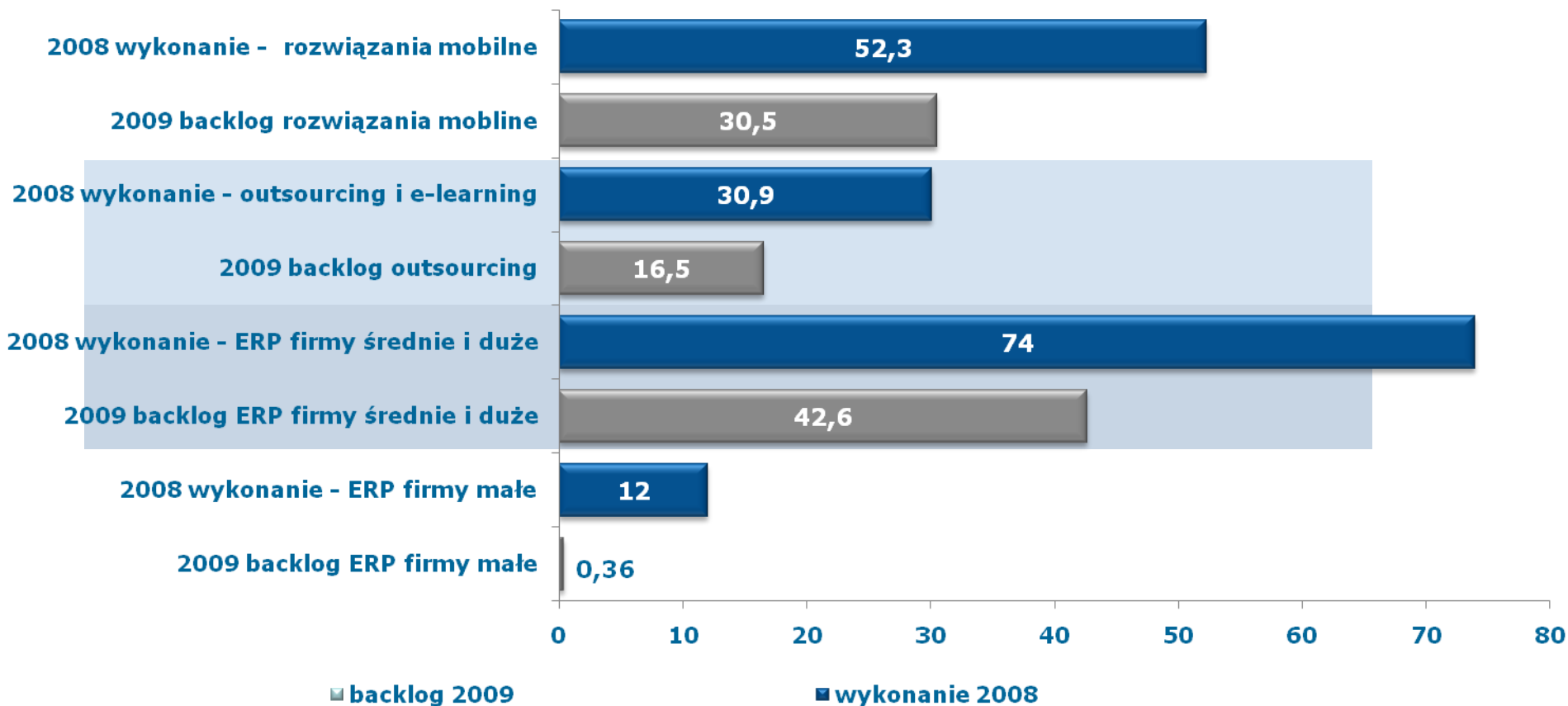
- w ramach redukcji inwestycji w IT segment systemów ERP i BI nie ucierpi
- mniejsze koszty pozyskania pracownika i łatwiejszy proces rekrutacji
- w ramach oszczędności klienci mogą rezygnować z drogich zagranicznych systemów ERP na rzecz oprogramowania krajowego
- w czasie kryzysu systemy ERP i BI są skutecznym narzędziem kontrolowania kosztów i szybkiego pozyskiwania informacji
- reorganizacja firm to także modyfikacja systemów IT

• *Asseco BS dysponuje długoletnim doświadczeniem w funkcjonowaniu na wysoko konkurencyjnym, zmiennym rynku.*

• *Kryzys traktujemy nie jako wstrzymanie gry, ale zmianę jej reguł ...*

Portfel zamówień na 2009r.

Skonsolidowany backlog Asseco BS na 2009 rok wynosi 53% ubiegłorocznej sprzedaży



Case Study



- największy w Polsce internetowy hipermarket elektroniczny
- sprzedaje ponad 40.000 produktów miesięcznie
- 1 milion Klientów miesięcznie
- wzrost prawie 100% rocznie
- drugie miejsce w rankingu Deloitte Fast 50 – rankingu najszybciej rozwijających się firm technologicznych z Europy Środkowej



Deloitte.

Technology Fast 50
Central Europe 2007



Case Study



Zakres wdrożenia systemu ERP Asseco Business Solutions

- Logistyka i Sprzedaż
- Zarządzanie zakupami
- Integracja ze sklepem internetowym
- Elektroniczna wymiana danych (EDI)
- Zarządzanie Magazynem Wysokiego Składowania
- Reklamacje i Serwis
- Obsługa Help Desk
- Finanse i Księgowość
- Kadry i Płace



Deloitte.
Technology Fast 50
Central Europe 2007



Case Study



Agito bez dobrego systemu wspomagającego zarządzanie nie byłoby w stanie sprostać swojej rosnącej popularności. Nie moglibyśmy zrealizować wszystkich zamówień, zwłaszcza tych sezonowych, związanych na przykład ze świątecznym szczytem. Wdrożenie systemu ERP umożliwia nam elastyczne zarządzanie firmą i zamówieniami, umacnianie reputacji spółki jako solidnego i wywiązującego się ze swoich zobowiązań partnera oraz rozwój w kierunku zdobycia pozycji internetowego potentata.

– **Tomasz Sypuła, Prezes Zarządu Agito S.A.** –





Dziękujemy za uwagę