



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
SPOŁKI ASSECO BUSINESS SOLUTIONS S.A.
ZA ROK 2014**

<i>LIST PREZESA ZARZĄDU ASSECO BUSINESS SOLUTIONS S.A. DO AKCJONARIUSZY</i>	3
1. <i>WYBRANE DANE FINANSOWE ASSECO BUSINESS S.A.</i>	4
2. <i>OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH ORAZ CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI I OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIĄ WYNIKI</i>	5
3. <i>CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z PROWADZONĄ DZIAŁALNOŚCIĄ</i>	7
4. <i>OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO</i>	10
5. <i>POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM</i>	10
6. <i>PRODUKTY I USŁUGI SPÓŁKI</i>	10
7. <i>RYNKI ZBYTU</i>	11
8. <i>UMOWY ZNACZĄCE DLA DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI</i>	11
9. <i>POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE Z INNYMI PODMIOTAMI</i>	12
10. <i>ISTOTNE TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI NA INNYCH WARUNKACH NIŻ RYNKOWE</i>	12
11. <i>ZACIĄgniĘTE I WYPOWIEDZIANE UMOWY DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK</i>	13
12. <i>UDZIELONE POŻYCZKI</i>	13
13. <i>UDZIELONE I OTRZYMANE PORĘCZENIA I GWARANCJE</i>	13
14. <i>WPŁYWY Z EMISJI AKCJI</i>	13
15. <i>OBJAŚNIENIE RÓŻNIC MIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI A PROGNOZAMI FINANSOWYMI NA DANY ROK</i>	13
16. <i>OCENA DOTYCZĄCA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI</i>	13
17. <i>OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH</i>	14
18. <i>OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK FINANSOWY</i>	14
19. <i>CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU PRZEDSIĘBIORSTWA ORAZ OPIS PERSPEKTYW ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI</i>	14
20. <i>ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM</i>	15
21. <i>UMOWY ZAWARTE POMIĘDZY SPÓŁKĄ A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI</i>	15
22. <i>WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD I KORZYŚCI WYNIKAJĄCYCH Z PROGRAMÓW MOTYWACYJNYCH DLA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH</i>	15
23. <i>STRUKTURA AKCJONARIATU</i>	15
24. <i>UMOWY W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH AKCJONARIATU</i>	17
25. <i>SYSTEM KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH</i>	17
26. <i>UMOWA Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH</i>	17
<i>OŚWIADCZENIA ZARZĄDU ASSECO BUSINESS SOLUTIONS S.A. DO RAPORTU ROCZNEGO ZA OKRES 12 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 31 GRUDNIA 2013 ROKU</i>	18

Szanowni Akcjonariusze Asseco Business Solutions S.A.,

Mam przyjemność poinformować Państwa, że Asseco Business Solutions osiągnęło w 2014 roku przychody ze sprzedaży w wysokości ponad 145 mln zł, z czego aż 88% pochodziło ze sprzedaży rozwiązań klasy ERP stanowiących główny obszar działalności naszej spółki. Ponadto, poprzedni rok zamknęliśmy zyskiem netto wynoszącym ponad 28,5 mln zł, czyli o 6,5% większym w stosunku do zysku osiągniętego w roku 2013. Pozostałe wskaźniki, takie jak EBITDA czy zysk operacyjny EBIT cechuje również wzrost (odpowiednio 6% i 7,6%).

Chciałbym również przypomnieć, że w pierwszym półroczu 2014 roku otrzymali Państwo do podziału łącznie 26,73 mln zł (0,8 zł za akcję) w formie dywidendy. Jesteśmy dumni z tego, że nasza firma jest jedną ze spółek giełdowych, które regularnie od kilku lat wypłacają swoim inwestorom dywidendy. Od momentu debiutu na GPW w Warszawie (czyli od 2007 roku) wypłaciliśmy ich już sześć, o łącznej wartości ponad 154,39 mln zł.

Nasza Spółka może pochwalić się też bardzo wysoką płynnością finansową. Stan środków pieniężnych wraz z depozytami krótkoterminowymi Asseco Business Solutions na koniec 2014 r. wynosił blisko 57,5 mln zł. Wskaźnik płynności bieżącej osiągnął poziom 3,9, a płynności gotówkowej 2,5. Wysoka płynność finansowa oraz możliwość wykorzystania środków własnych pomagają nam w rozwoju naszego biznesu i udoskonalaniu oferty pod względem funkcjonalnym oraz technologicznym. Dzięki temu jesteśmy w stanie oferować naszym klientom jak najlepsze, innowacyjne rozwiązania informatyczne.

W ubiegłym roku pracowaliśmy nad tym, by stopniowo oferować użytkownikom naszych systemów wersje webowe oprogramowania ERP, a także umożliwić dostęp do niego za pomocą urządzeń mobilnych, takich jak smartfony i tablety. Doskonaliśmy również oferowane przez nas systemy wsparcia sprzedaży, opierając się przy tym o innowacyjne idee, w które mocno wierzymy. Nasze najnowsze rozwiązania mobilne odnoszą się do tak nowatorskich obszarów jak np. Retail Activity Optimization czy Perfect Store. Uważamy, że tego typu narzędzia przyszłości mogą przynieść naszym klientom prawdziwą wartość. Jednym z naszych strategicznych celów biznesowych jest zwiększenie naszej obecności z ofertą ww. rozwiązań mobilnych klasy SFA oraz wymiany danych na rynkach zagranicznych.

Bardzo dziękujemy Państwu za zaufanie i mamy nadzieję, że regularnie wypłacane przez nas dywidendy są dowodem, że zainwestowane środki oraz nasza praca przynoszą właściwe efekty.

Zapraszam do zapoznania się z załączonym Sprawozdaniem Finansowym Asseco Business Solutions S.A. za 2014 rok.

Wojciech Barcentewicz
Prezes Zarządu Asseco Business Solutions S.A.

1. WYBRANE DANE FINANSOWE ASSECO BUSINESS S.A.

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Rok zakończony 31 grudnia 2014 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2013 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2014 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2013 roku
Przychody ze sprzedaży	145 024	145 987	34 618	34 668
Zysk brutto ze sprzedaży	52 793	49 452	12 602	11 744
Zysk z działalności operacyjnej	34 223	31 822	8 169	7 557
Zysk brutto	35 525	33 514	8 480	7 959
Zysk netto	28 571	26 828	6 820	6 371
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	39 137	40 675	9 342	9 659
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 665)	(7 845)	(2 307)	(1 863)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(26 734)	(26 400)	(6 381)	(6 269)
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe	57 483	54 727	13 486	13 196
Średnia ważona liczba akcji w okresie	33 418 193	33 418 193	33 418 193	33 418 193
Zysk netto na jedną akcję zwykłą	0,85	0,80	0,20	0,19

Wybrane dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- stan środków pieniężnych Spółki na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz analogicznego w okresie poprzednim przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego na dzień bilansowy.

W dniu 31 grudnia 2014 roku 1 EUR = 4,2623 PLN,

W dniu 31 grudnia 2013 roku 1 EUR = 4,1472 PLN.

- wybrane pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone są według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca.

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2014 roku 1 EUR = 4,1893 PLN,

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku 1 EUR = 4,2110 PLN.

2014	EUR	Średni kurs
Styczeń	4,2368	
Luty	4,1602	
Marzec	4,1713	
Kwiecień	4,1994	
Maj	4,1420	
Czerwiec	4,1609	1 EUR=4,1893 PLN
Lipiec	4,1640	
Sierpień	4,2129	
Wrzesień	4,1755	
Październik	4,2043	

Listopad	4,1814	
Grudzień	4,2623	
2013	EUR	Średni kurs
Styczeń	4.1870	
Luty	4.1570	
Marzec	4.1774	
Kwiecień	4.1429	
Maj	4.2902	
Czerwiec	4.3292	1 EUR = 4,2110 PLN
Lipiec	4.2427	
Sierpień	4.2654	
Wrzesień	4.2163	
Październik	4.1766	
Listopad	4.1998	
Grudzień	4.1472	

2. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH ORAZ CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI I OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIĄ WYNIKI

	Rok zakończony 31 grudnia 2014 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2013 roku	Dynamika wzrostu 3 m-ce 2013/ 3 m-ce 2012
Przychody ze sprzedaży	145 024	145 987	-0,66%
Zysk brutto ze sprzedaży	52 793	49 452	6,76%
EBIT	34 223	31 822	7,55%
EBITDA	46 090	43 405	6,19%
Zysk netto	28 571	26 828	6,50%

- W omawianym okresie sprawozdawczym Asseco Business Solutions S.A. wypracowała przychody ze sprzedaży na poziomie zbliżonym do 2013 roku i wyniosły one 145 024 tys. PLN. Udało się jednak zwiększyć udział projektów o wyższej rentowności, co wpłynęło na poprawę zysku brutto ze sprzedaży w porównaniu do wyniku osiągniętego w analogicznym okresie ubiegłego roku.
- Podstawowe koszty działalności operacyjnej (bez COGS) były o 4,9% wyższe niż w 2013 roku. Największy udział w strukturze kosztów operacyjnych Spółki mają koszty świadczeń na rzecz pracowników (w tym przede wszystkim wynagrodzenia), koszty usług obcych oraz amortyzacja. Koszty te stanowią łącznie 95% kosztów operacyjnych Spółki.
- Zysk netto Asseco Business Solutions S.A. wypracowany w 2014 roku zamknął się kwotą 28 571 tys. PLN wobec 26 828 tys. PLN w 2013 roku (wzrost o 6,5 %).
- EBITDA wzrosła o 6,2% do poziomu 46 090 tys. PLN.
- Spółka osiągnęła poprawę wszystkich kluczowych wskaźników rentowności, największy wzrost, o 2,53 p.p. wypracowując na marży brutto na sprzedaży.

Wskaźniki rentowności	Rok zakończony 31 grudnia 2014 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2013 roku
Marża brutto na sprzedaży	36,40%	33,87%
Marża zysku EBITDA	31,78%	29,73%
Marża operacyjna	23,60%	21,80%
Marża netto	19,70%	18,38%

- Asseco Business Solutions S.A. swoje przychody klasyfikuje według segmentów: Systemy ERP oraz przychody niealokowane. W 2014 roku przychody segmentu Systemy ERP były o 2,7% niższe niż w 2013 roku podczas gdy wynik segmentu wzrósł o 2,9%.

Przychody ze sprzedaży według segmentów	Rok zakończony 31 grudnia 2014 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2013 roku
Systemy ERP	128 358	131 933
Niealokowane	16 666	14 054
	145 024	145 987

- Na dzień 31 grudnia 2014 roku aktywa i pasywa Spółki składały się z następujących pozycji:

Aktywa trwałe, w tym:	194 069
Rzeczowe aktywa trwałe	10 315
Wartości niematerialne	10 660
Wartość firmy z konsolidacji	170 938
Należności długoterminowe	600
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 515
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	41
Aktywa obrotowe, w tym:	90 263
Zapasy	583
Rozliczenia międzyokresowe	387
Należności z tytułu dostaw i usług	28 939
Inne należności	2 871
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe	57 483
Kapitał własny ogółem	260 653
Kapitał podstawowy	167 091
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	62 423
Zyski (straty) z lat ubiegłych i wynik okresu bieżącego	31 139
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	23 679
Zobowiązania długoterminowe	720
Zobowiązania krótkoterminowe	12 891
Rozliczenia międzyokresowe	10 068

- W roku obrotowym 2014 nie wystąpiły żadne czynniki ani zdarzenia o nietypowym charakterze, które miały znaczący wpływ na działalność Spółki i osiągnięte przez nią wyniki.

3. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z PROWADZONĄ DZIAŁALNOŚCIĄ

Ryzyko związane z sytuacją gospodarczą w kraju i na świecie

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle związany z sytuacją gospodarczą w kraju i na świecie. Na wyniki finansowe osiągnięte przez Asseco Business Solutions najmocniej wpływa tempo wzrostu PKB oraz poziom inwestycji w przedsiębiorstwach. Panująca obecnie relatywnie dobra koniunktura na rynku krajowym wpływa na poprawę nastrojów przedsiębiorstw zachęcając do nowych inwestycji także w infrastrukturę IT. To z kolei powinno mieć wpływ na większą liczbę nowych projektów informatycznych.

Ryzyko związane z realizacją projektów informatycznych

Dostarczanie rozwiązań informatycznych dla przedsiębiorstw stanowi główne źródło zysków Asseco Business Solutions S.A. Dostarczane przez Spółkę systemy mają wpływ na kluczową działalność gospodarczą klienta. Błędne działanie systemu może doprowadzić do powstania znacznych strat finansowych u klienta, czego konsekwencją mogą być roszczenia prawne mające wpływ na sytuację finansową, reputację oraz perspektywy rozwoju Spółki. W skrajnych przypadkach klienci mogą, nawet w razie braku winy ze strony Spółki, wypowiedzieć zawartą umowę lub dochodzić zapłaty kar umownych zastrzeżonych na wypadek opóźnień w realizacji projektu. Wystąpienie którejkolwiek z opisanych okoliczności miałoby negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji na rynku krajowym

Nasilające się działania ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, mogą w negatywny sposób wpłynąć na działalność lub sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Nasycenie polskiego rynku dostawcami usług informatycznych, a także korzystanie przez coraz więcej instytucji i przedsiębiorstw z usług własnych specjalistów IT, również rzutuje na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Oprogramowanie ERP, HR, systemy mobilne, platforma Connector, systemy faktoringowe stanowią podstawę oferty handlowej Asseco Business Solutions S.A. W ramach oprogramowania ERP występuje koncentracja przychodów ze sprzedaży, lecz żaden klient nie generuje przychodów przekraczających 10% przychodów ze sprzedaży Spółki. Przychody realizowane w ramach współpracy z Asseco Poland S.A. stanowią ok. 2% przychodów ze sprzedaży Asseco BS. Utrata umów zawartych z największymi klientami oznaczać będzie zmianę wyników finansowych Spółki, co także wpłynie na jej sytuację finansową.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Implementacja systemów ERP, HR, rozwiązań mobilnych, platformy Connector, systemów faktoringowych w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemów i opiera się na zaufaniu odbiorców. Zaufanie klientów budowane jest w oparciu o jakość dostarczonych rozwiązań oraz jakość obsługi prowadzonych przez Spółkę wdrożeń. W przypadku zmiany poziomu jakości, zarówno świadczonych usług, jak i obsługi klientów może dojść do utraty zaufania do Asseco BS. Konsekwencją tego może być niekorzystna zmiana wizerunku, co może wpłynąć zarówno na bieżącą działalność rynkową, jak i pozyskiwanie nowych kontraktów, gdyż istotną rolę w procesie sprzedaży odgrywają referencje od dotychczasowych klientów. Utrata zaufania odbiorców miałaby negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców

W ramach prowadzonej działalności biznesowej Asseco Business Solutions współpracuje ze światowymi korporacjami, które dostarczają rozwiązania informatyczne, oprogramowanie i sprzęt komputerowy. W przypadku, gdyby kluczowi dostawcy zmienili strategię współpracy z lokalnymi partnerami, co może oznaczać np.: faworyzowanie jednego partnera, samodzielne oferowanie swoich usług lub produktów, podniesienie ceny oferowanych produktów, może to mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Szczególnym ryzykiem obarczona jest współpraca z firmą Microsoft oraz firmą Oracle, ponieważ są one jedynymi dostawcami technologii baz danych do głównych systemów klasy ERP.

Ryzyko związane z zawieraniem umów z podmiotami powiązanymi

W toku prowadzonej działalności Asseco Business Solutions S.A. zawiera transakcje z podmiotami zależnymi od głównego akcjonariusza Asseco Business Solutions S.A., tj. Asseco Poland S.A. Transakcje te zapewniają efektywne prowadzenie działalności gospodarczej w ramach Grupy Kapitałowej Asseco i obejmują, między innymi, wzajemne świadczenie usług, sprzedaż towarów oraz inne transakcje. Z uwagi na przepisy podatkowe dotyczące warunków transakcji zawieranych przez podmioty powiązane w tym w szczególności stosowanych w tych transakcjach cen („ceny transferowe”) oraz wymogów dokumentacyjnych odnoszących się do takich transakcji a także z uwagi na zwiększające się zainteresowanie organów podatkowych zagadnieniem cen transferowych oraz warunkami transakcji z podmiotami powiązanymi, nie można wykluczyć, iż Asseco Business Solutions S.A. może być przedmiotem kontroli i innych czynności sprawdzających podejmowanych przez organy podatkowe w powyższym zakresie. Ponadto na gruncie dotychczasowej praktyki podatkowej, działania podatków o charakterze wykraczającym poza standardowe operacje cechujące dany rodzaj działalności, w wyniku których mogli oni zmniejszyć swoje zobowiązania podatkowe, narażone są na zarzut unikania podatków, co miałoby negatywny wpływ na działalność oraz wyniki Spółki.

Ryzyko związane z wpływem większościowego akcjonariusza na Spółkę

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, większościowy akcjonariusz - Asseco Poland S.A., posiada 46,47% akcji Asseco Business Solutions S.A. uprawniających do wykorzystania takiego samego procentu głosów na Walnym Zgromadzeniu. Zgodnie ze statutem Spółki przysługuje jej prawo do powoływania trzech z pięciu członków Rady Nadzorczej tak długo, jak pozostaje akcjonariuszem Spółki posiadającym co najmniej 20% akcji z kapitale zakładowym Asseco BS.

Zakres uprawnień związanych z posiadaniem przez Asseco Poland S.A. udziałem w kapitale zakładowym Asseco BS może prowadzić do sytuacji, w której pozostali akcjonariusze będą mieć ograniczony wpływ na sposób zarządzania i funkcjonowania Spółki. Ponadto, sposób wykonywania tych uprawnień może nie być zbieżny z zamierzeniami pozostałych akcjonariuszy Asseco Business Solutions S.A. Nie można również zagwarantować, że inny akcjonariusz nie nabędzie pakietu akcji pozwalającego mu, poprzez posiadane akcje w kapitale zakładowym oraz powołanych przedstawicieli w Radzie Nadzorczej, wywierać znaczący wpływ na działalność Spółki.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych

Nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej wykładni przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, Ustawy o Obrocie instrumentami finansowymi, Ustawy o Ofercie Publicznej i Kodeksu Spółek Handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Spółka prowadzi działalność. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej interpretacji przepisów podatkowych niż Asseco Business Solutions S.A., należy liczyć się z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na sytuację finansową Spółki oraz osiąganymi przez nią wyniki finansowe. Rozwój działalności Asseco Business Solutions S.A. na rynku informatycznym jest również silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Ewentualne (nawet nieuzasadnione) zarzuty dotyczące praw autorskich, które mogą zostać podniesione przez osoby trzecie, mogą mieć negatywny wpływ na działalność Spółki oraz jej wyniki.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Kontrakty Spółki realizowane są z sukcesem przez wysoko wykwalifikowanych pracowników. Na ogólny kształt funkcjonowania Asseco Business Solutions S.A. wpływa też kadra zarządzająca. Utrata pracowników - zarówno ekspertów, jak i kadry zarządzającej, może wiązać się z ryzykiem obniżenia jakości oferowanych usług oraz z opóźnieniami w ramach realizowanych kontraktów. W przypadku dynamicznego rozwoju Spółki może to spowodować trudności w pozyskaniu odpowiednich zasobów kierowniczych i operacyjnych, co nie pozostałoby bez wpływu na wyniki Spółki. Podobne skutki mogłoby mieć ewentualne niezgodne z prawem działanie pracowników (np.: wyrządzenie szkody podmiotom trzecim, nielojalność polegająca m.in. na podejmowaniu przez nich działalności konkurencyjnej, ujawnieniu informacji stanowiącej tajemnicę służbową i zawodową).

4. OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO

Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego znajduje się w osobnym dokumencie, dołączonym do Sprawozdania Zarządu z działalności Spółki.

5. POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM

W omawianym okresie sprawozdawczym nie toczyły się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

6. PRODUKTY I USŁUGI SPÓŁKI

Asseco Business Solutions S.A. dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Kapitałowej Asseco, Spółka stanowi Centrum Kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, mobilne systemy raportujące (klasy SFA), systemy faktoringowe, oprogramowanie dla MSP.

Segment rozwiązań ERP

W segmencie rozwiązań ERP Asseco Business Solutions S.A. oferuje nowoczesne, zintegrowane oprogramowanie (Asseco Softlab ERP), wspierające zarządzanie średnim i dużym przedsiębiorstwem. Produkt ten charakteryzuje bogata funkcjonalność. Usprawnia on zarządzanie większością obszarów biznesowych firmy, m.in.: produkcją, finansami i księgowością, kadrami i płacami, logistyką, czy wreszcie sprzedażą i magazynem. Dostarcza także szeregu narzędzi menedżerskich – możliwości zarządczych oraz analitycznych. Oferta rozwiązań ERP dla rynku MŚP to programy Asseco WAPRO – to komplet aplikacji do zarządzania w małych i średnich przedsiębiorstwach, wspierający pracę działów: sprzedaży, finansów i księgowości, kadr oraz pracowników mobilnych. Oprogramowanie Asseco WAPRO można wykorzystać praktycznie w każdej branży. Systemy Asseco Wapro cechuje prosta instalacja, łatwa konfiguracja i intuicyjna obsługa.

Obok wspomnianych powyżej systemów ERP Asseco BS posiada w swojej ofercie dedykowane rozwiązanie, przeznaczone do zarządzania zasobami ludzkimi. Asseco Softlab HR to aplikacja klasy HRM, która kompleksowo wspomaga całość procesów w obszarze zarządzania personelem oraz kadr i płac. System sprawdza się w dużych i średnich organizacjach, uwzględniając ich indywidualne wymagania oraz specyfikę. Rozwiązanie pozwala zarówno na obsługę kadrową i rozliczanie pracowników, jak również udostępnić rozudowany system do zarządzania kapitałem ludzkim.

Asseco Business Solutions to także nowoczesne systemy wsparcia sprzedaży, w tym przede wszystkim mobilne systemy klasy SFA (Sales Force Automation) i FFA (Field Force Automation) oraz usługi w zakresie kompleksowej, elektronicznej wymiany danych handlowych pomiędzy poszczególnymi ogniwami łańcuch dystrybucyjnego (głównie pomiędzy producentami a współpracującą z nimi siecią hurtowni). Systemy mobilne Asseco BS (w tym najnowszy produkt z tej kategorii – Mobile Touch), to

wiodące rozwiązania klasy SFA na europejskim rynku. Zdecydowana większość wdrożeń systemów wsparcia sprzedaży realizowana jest w modelu pełnego outsourcingu. Takie podejście do realizacji ww. projektów jest możliwe dzięki posiadaniu przez Asseco BS własnego Centrum Przetwarzania Danych (Data Center).

W ofercie Asseco Business Solutions S.A. znajduje się również system Faktor – nowoczesna aplikacja finansowa, umożliwiająca kompleksową obsługę transakcji faktoringowych.

Ponadto Spółka uzyskuje tzw. przychody nieałaokowane, nie dające się zaklasyfikować do podstawowego segmentu działalności. Do tej kategorii należy zaliczyć przychody uzyskiwane ze sprzedaży i wdrożeń systemów Centralnego Przetwarzania Danych (między innymi wdrażanie rozwiązań terminalowych), realizowanych w oparciu o technologie firm trzecich – np. Citrix.

7. RYNKI ZBYTU

Głównym rynkiem zbytu dla rozwiązań oferowanych przez Asseco Business Solutions S.A. jest Polska. Spółka w coraz większym zakresie dociera też ze swoją ofertą za granicę. Produkty Asseco Business Solutions S.A. zostały wdrożone w ponad 20 krajach Europy, takich jak np.: Belgia, Czechy, Estonia, Finlandia, Francja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Litwa, Łotwa, Portugalia, Rumunia, Słowacja, Szwecja, Turcja, Węgry czy Wielka Brytania.

Asseco Business Solutions S.A., w ramach rozwoju sprzedaży na rynkach zagranicznych, swoimi planami obejmuje obszar całej Europy. Drogą do poszerzenia rynków zbytu jest m.in. wykorzystanie obecności w Grupie Kapitałowej Asseco oraz budowanie sieci .

Asseco Business Solutions S.A. posiada biura w 6 miastach Polski (centrala w Lublinie, oddział m.in. w Warszawie), własne Data Center w Lublinie oraz sieć kilkuset partnerów hadlowych (sprzedaż produktów marki Asseco WAPRO) na terenie całego kraju. Partnerami technologicznymi i biznesowymi Asseco BS są największe światowe koncerny, n.in.: Oracle, Microsoft, HP, IBM, Citrix.

8. UMOWY ZNA CZĄCE DLA DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Wybrane, najistotniejsze umowy zawarte i realizowane w 2014 r. przez Asseco Business Solutions S.A.:

1. Dr. Oetker Polska Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
2. Amee t Sp. z o.o. – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP.
3. Bioconcept Gardenia Sp. z o.o. – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP.
4. Sanden Manufacturing Sp. z o.o. – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab HR.
5. Spółdzielcza Kasa Oszczędnościowo – Kredytowa Piast z siedzibą w Tychach – wdrożenie systemu centralnego przetwarzania danych oraz umowa na outsourcing infrastruktury.
6. Nestle Polska S.A. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.

7. Lotte Wedel Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
8. Lotte Wedel Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Connector Enterprise (usługa Kategoria) oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
9. Sobieski Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
10. BACARDI - MARTINI B.V. – List intencyjny, udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
11. Orange Polska SA. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
12. BZ WBK FAKTOR Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Faktor BI oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
13. BROWAR NAMYSŁÓW SP. Z O.O – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP dla nowej jednostki organizacyjnej spółki.
14. Maspex Romania - udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
15. Diaverum Polska sp. z o.o – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab HR.
16. Druk-Intro S.A. – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP.
17. Gino Rossi S.A. – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP.
18. KUKI Finance S.A. – udzielenie licencji oraz wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP.
19. KUKI Finance S.A. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Faktor oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
20. Podravka Polska Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
21. Victoria Cymes Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
22. Storck Sp. z o.o. – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Connector Enterprise oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).

9. POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE Z INNYMI PODMIOTAMI

Asseco Business Solutions S.A. należy do Grupy Kapitałowej Asseco, w ramach której stanowi centrum kompetencyjne w zakresie systemów ERP. W posiadaniu Asseco Poland jest 46,47% akcji Asseco Business Solutions S.A., co daje taki sam procentowy udział głosów na Walnym Zgromadzeniu. Poprzez obecność w Grupie Kapitałowej Asseco, Asseco BS jest w sposób pośredni powiązane organizacyjnie z pozostałymi firmami z Grupy Kapitałowej Asseco.

10. ISTOTNE TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI NA INNYCH WARUNKACH NIŻ RYNKOWE

Emitent nie zawarł transakcji z podmiotami powiązаныmi, o łącznej wartości przekraczającej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro, które nie były transakcjami typowymi i rutynowymi, zawierаныmi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązаныmi.

11. ZACIĄGNIĘTE I WYPOWIEDZIANE UMOWY DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie zaciągnął żadnych kredytów ani pożyczek.

12. UDZIELONE POŻYCZKI

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie udzielił żadnej pożyczki.

13. UDZIELONE I OTRZYMANE PORĘCZENIA I GWARANCJE

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie udzielił poręczeń kredytu lub pożyczki ani gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu.

14. WPŁYWY Z EMISJI AKCJI

W omawianym okresie sprawozdawczym Spółka nie dokonała emisji akcji.

15. OBJAŚNIENIE RÓŻNIC MIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI A PROGNOZAMI FINANSOWYMI NA DANY ROK

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na rok 2014.

16. OCENA DOTYCZĄCA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI

Spółka finansuje swoją działalność wpływami z bieżącej działalności. Zobowiązania spadły o 8,7 mln PLN w porównaniu do stanu z końca 2013 roku, podczas gdy aktywa zmalały o 7,1 mln PLN, co wpłynęło na obniżenie wskaźnika zadłużenia ogólnego o 2,8 p.p..

Wskaźniki zadłużenia	31 grudnia 2014	31 grudnia 2013
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	8,3%	11,1%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = zobowiązania ogółem/aktywa ogółem

Wolne środki pieniężne są lokowane w bezpiecznych instrumentach rynku pieniężnego. Na dzień bilansowy Spółka ulokowała w ten sposób 56 617 tys. PLN.

Kapitał pracujący definiowany jako różnica pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami bieżącymi przedstawia wielkość kapitałów stałych (kapitałów własnych i długoterminowych kapitałów obcych), które finansują majątek obrotowy. Jako najbardziej płynna część kapitału stanowi on zabezpieczenie dla zaspokojenia zobowiązań wynikających z bieżącego cyklu obiegu gotówki w przedsiębiorstwie. Kapitał pracujący w Spółce na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosił 67 304 tys. PLN i był o 2 389 tys. PLN wyższy niż na dzień 31 grudnia 2013 roku.

Spadek poziomu zobowiązań krótkoterminowych spowodował poprawę wskaźników płynności finansowej Spółki, których wysoki poziom potwierdza zdolność do terminowego regulowania bieżących zobowiązań i tym samym bezpieczeństwo finansowe Spółki.

Wskaźniki płynności	31 grudnia 2014	31 grudnia 2013
Kapitał pracujący (w tys. PLN)	67 304	64 915
Wskaźnik płynności bieżącej	3,93	3,03
Wskaźnik płynności szybkiej	3,89	2,93
Wskaźnik natychmiastowej płynności	2,50	1,71

Powyższe wskaźniki zostały wyliczone według następujących wzorów:

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) – zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe – zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik natychmiastowej płynności = (obligacje i papiery wartościowe utrzymywane do terminu wymagalności + środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe

17. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH

W ocenie Zarządu Asseco Business Solutions S.A. obecna sytuacja finansowa Spółki jest dobra i stwarza sprzyjające warunki do dalszego rozwoju w roku 2015. W 2014 roku Asseco Business Solutions S.A. wypracowało 145 mln PLN przychodów ze sprzedaży oraz 28,5 mln PLN zysku netto. Działalność inwestycyjną Spółka finansuje z własnych środków. Stan środków pieniężnych i depozytów krótkoterminowych na koniec grudnia 2014 wynosił 57,5 mln PLN. Ewentualne akwizycje będą finansowane ze środków własnych lub nowych emisji akcji.

18. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK FINANSOWY

W omawianym okresie sprawozdawczym nie wystąpiły żadne czynniki i nietypowe zdarzenia, które miały wpływ na wynik Spółki.

19. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU PRZEDSIĘBIORSTWA ORAZ OPIS PERSPEKTYW ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI

W opinii Zarządu Asseco Business Solutions S.A. obecna sytuacja finansowa Spółki jest dobra i stwarza sprzyjające warunki do dalszego rozwoju w roku 2015. W opinii Zarządu Spółki do najważniejszych czynników zewnętrznych oraz wewnętrznych, które mogą wpłynąć na działalność Asseco Business Solutions S.A. i osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie kolejnego roku zaliczyć można:

Czynniki zewnętrzne:

- rozwój sytuacji na globalnych rynkach finansowych i gospodarczych oraz ich wpływ na sytuację ekonomiczną w Polsce,
- nastawienie potencjalnych klientów do kwestii inwestycji w IT w kontekście ogólnej sytuacji ekonomicznej,

- intensywność działań bezpośredniej oraz pośredniej konkurencji,
- otwartość i chłonność rynku na nowe rozwiązania produktowe.

Czynniki wewnętrzne

- rezultaty bieżących działań handlowych,
- przebieg prac w ramach realizowanych umów,
- jakość pozyskiwanej kadry do celów realizacji projektów
- rezultaty prac nad nowymi produktami.

20. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM

W omawianym okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany podstawowych zasad zarządzania Asseco Business Solutiona S.A.

21. UMOWY ZAWARTE POMIĘDZY SPÓŁKĄ A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI

W omawianym okresie sprawozdawczym pomiędzy Asseco Business Solutions S.A. a osobami zarządzającymi nie zostały zawarte żadne umowy, które przewidywałyby rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska.

Brak jest umów o świadczenie usług zawartych pomiędzy Asseco Business Solutions S.A. a członkami Rady Nadzorczej, które określałyby świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania takich umów.

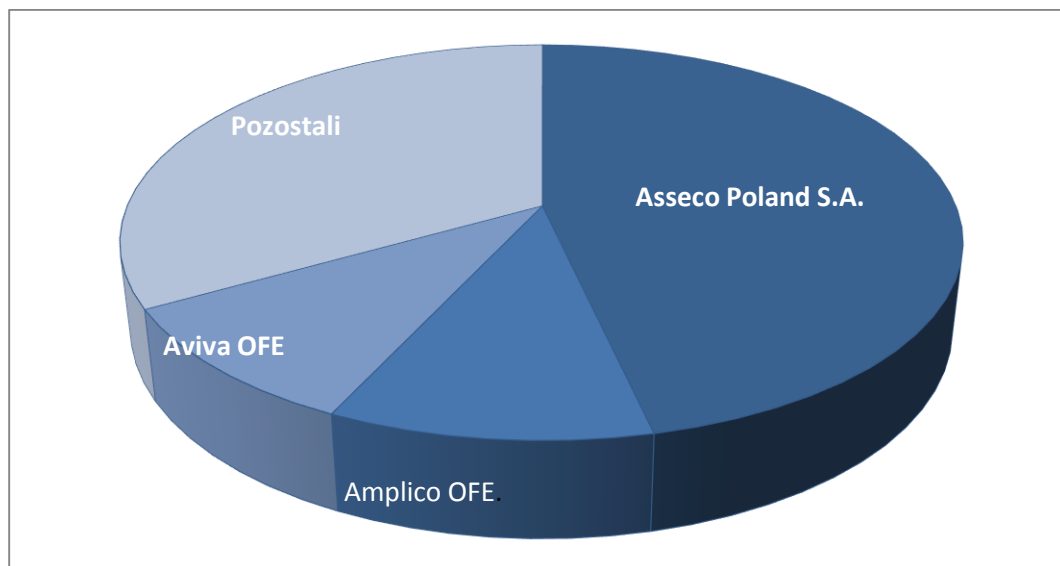
W dniu 16 grudnia 2014 roku Rada Nadzorcza Asseco Business Solutions S.A. powołała z dniem 1 stycznia 2015 roku Pana Andreasa Endersa do składu Zarządu Spółki, do pełnienia funkcji wiceprezesa zarządu na okres bieżącej kadencji w latach 2011 – 2015.

22. WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD I KORZYŚCI WYNIKAJĄCYCH Z PROGRAMÓW MOTYWACYJNYCH DLA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH

Informacje o wynagrodzeniach znajdują się w nocie nr 31.3 sprawozdania finansowego.

23. STRUKTURA AKCJONARIATU

Według najlepszej wiedzy Zarządu Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na dzień 3 marca 2015 roku, stan akcjonariuszy Asseco Business Solutions S.A. posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Walnym Zgromadzeniu, według głosów wykonywanych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu w dniu 15 kwietnia 2014 roku, przedstawia się następująco:



Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w akcjonariacie	Liczba głosów	Procentowy udział w ogólnej liczbie głosów
Asseco Poland S.A.	15 528 570	46,47%	15 528 570	46,47%
Amplico Otwarty Fundusz Emerytalny	3 500 000	10,47%	3 500 000	10,47%
Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva BZ WBK	3 289 847	9,84%	3 289 847	9,84%
Pozostali akcjonariusze	11 099 776	33,22%	11 099 776	33,22%
	33 418 193	100,00%	33 418 193	100,00%

Liczba akcji przypadająca na znaczących akcjonariuszy odpowiada liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące:

Stan na dzień 31.12.2014 roku

	31 grudnia 2014		31 grudnia 2013	
	liczba posiadanych akcji	procentowy udział w akcjonariacie	liczba posiadanych akcji	procentowy udział w akcjonariacie
Osoby zarządzające				
Wojciech Barcentewicz	461 267	1,38%	461 267	1,38%
Piotr Masłowski	715 063	2,14%	985 063	2,95%
Mariusz Lizon	254 954	0,76%	254 954	0,76%
Osoby nadzorujące				
Romuald Rutkowski	426 828	1,28%	426 828	1,28%
RAZEM	1 858 112	5,56%	2 128 112	6,37%

24. UMOWY W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH AKCJONARIATU

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania Zarząd Asseco Business Solutions S.A. nie ma wiedzy na temat umów, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

25. SYSTEM KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

W omawianym okresie sprawozdawczym Asseco Business Solutions S.A. nie realizowało żadnych programów akcji pracowniczych.

26. UMOWA Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Umowa z Ernst&Young Audit spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. z siedzibą w Warszawie przy ulicy Rondo ONZ 1, 00-124 Warszawa, podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych Spółki Asseco Business Solutions S.A. została podpisana dnia 16 czerwca 2014 roku. Umowa została zawarta na okres wystarczający do tego, aby Spółka mogła wywiązać się z obowiązków informacyjnych i terminów raportowania ustalonych przez GPW. Prace związane z badaniem raportu finansowego zostały zakończone dnia 3 marca 2015 roku. Wynagrodzenie podstawowe dla Ernst&Young Audit spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. wyniosło 105 tys. PLN, za usługi dodatkowe (podróż, zakwaterowanie, diety) wypłacona zostanie kwota do wysokości 10 tys. PLN. Za przegląd sprawozdania finansowego wypłacono Ernst&Young Audit spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. 50 tys. PLN, za dodatkowe usługi podmiot otrzymał nie więcej niż 10 tys. PLN.

W 2013 roku koszty przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego wyniosły 68 tys. PLN, a koszty badania rocznego sprawozdania 115 tys. PLN.

OŚWIADCZENIA ZARZĄDU ASSECO BUSINESS SOLUTIONS S.A. DO RAPORTU ROCZNEGO ZA OKRES 12 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 31 GRUDNIA 2014 ROKU

1. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU DOTYCZĄCE PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy roczne sprawozdanie finansowe Asseco Business Solutions S.A. za okres zakończony 31 grudnia 2014 roku oraz dane porównywalne za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2013 roku sporządzone zostało zgodnie z przyjętą w Spółce polityką rachunkowości oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej przyjętymi przez UE i odzwierciedla w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Spółki. Sprawozdanie z działalności Asseco Business Solutions S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i niepewności.

Zarząd Asseco Business Solutions S.A.:

Wojciech Barczentewicz Prezes Zarządu

Piotr Masłowski Wiceprezes Zarządu

Andreas Enders Wiceprezes Zarządu

Mariusz Lizon Członek Zarządu

The image shows four handwritten signatures in blue ink, corresponding to the names listed on the left. The signatures are: Wojciech Barczentewicz (top), Piotr Masłowski, Andreas Enders, and Mariusz Lizon (bottom). The signatures are written in a cursive style.

2. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU DOTYCZĄCE WYBORU PODMIOTU DOKONUJĄCEGO BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdanie finansowych, dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Business Solutions S.A., został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący badania tego sprawozdania, spełniają warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

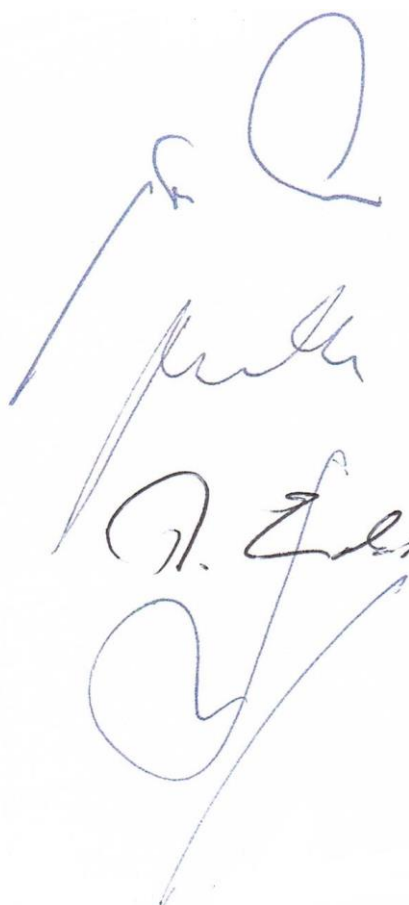
Zarząd Asseco Business Solutions S.A.:

Wojciech Barczentewicz Prezes Zarządu

Piotr Masłowski Wiceprezes Zarządu

Andreas Enders Wiceprezes Zarządu

Mariusz Lizon Członek Zarządu



The image shows four handwritten signatures in blue ink, corresponding to the names listed on the left. The signatures are: Wojciech Barczentewicz (top), Piotr Masłowski, Andreas Enders, and Mariusz Lizon (bottom). The signatures are written in a cursive style.