

softlab erp

Nowoczesne zarządzanie produkcją
i sprzedażą pokryć dachowych

Dach nad głową z systemem ERP

BUDMAX METAL

<https://assecobs.pl/softlab/>





Od pokrycia dachowego zależy nie tylko wygląd domu, ale także komfort i bezpieczeństwo jego mieszkańców. Z tych powodów każdy element dachu powinien być precyzyjnie wykonany, a w tym pomaga firmie BUDMAX-METAL system Softlab ERP.

Firma

BUDMAX-METAL Sp. z o. o.

Branża

Stalowa – pokrycia dachowe,
serwis stalowy

System

Softlab ERP

Rok wdrożenia

2022

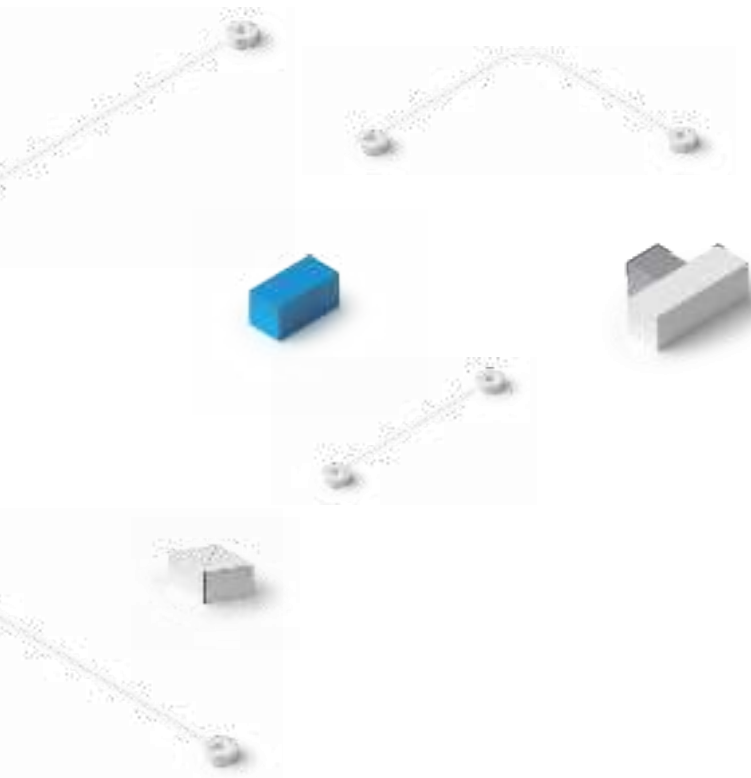
Skala działalności

Średnia

Rozwiązania

- Logistyka i sprzedaż
- Produkcja
- Finanse i księgowość
- Businesslink

BUDMAXMETAL**softlab erp**



System Softlab ERP jest solidny, jak nasze dachy. Uwierzyliśmy w jego nowoczesną funkcjonalność, obejmującą nasze obecne i przyszłe potrzeby oraz stabilność i pewność jego pracy. Wszystko to potwierdziło się w praktyce, dając nam szybkość i elastyczność w działaniu. Niezawodność systemu jest w standardzie.

Adam Szewczyk
Prezes Zarządu
BUDMAX-METAL Sp. z o.o.

BUDMAX METAL

softlab erp





BUDMAX-METAL Sp. z o.o.

Firma BUDMAX-METAL z Piekar Śląskich od ponad 20 lat produkuje i dystrybuje wyroby z blach stalowych. Oferuje pokrycia dachowe i elewacyjne, profile, parapety oraz obróbkę blacharską. Firma współpracuje także z innymi branżami, między innymi zaopatruje w półfabrykaty producentów systemów wentylacyjnych, oświetlenia czy infrastruktury drogowej.

BUDMAXMETAL

softlab erp



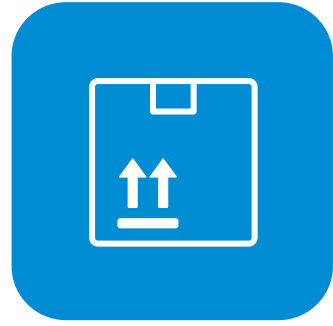


Od ponad 20 lat BUDMAX-METAL dostarcza „dachy nad głowy” klientów, którzy mogą liczyć na rzetelną obsługę, fachowe doradztwo i pomoc przed, jak i po sprzedaży. Firma świadczy także usługi w ramach serwisu stalowego, takie jak cięcie blach wzdłużnie i poprzecznie oraz przewijanie kręgów. Ugruntowana pozycja na rynku, doświadczenie i nowoczesny park maszynowy sprawia, że BUDMAX-METAL rozwija się i może podejmować coraz większe przedsięwzięcia, zarówno w Polsce, jak i poza jej granicami.

Nie tylko blachodachówka

Pokrycie dachowe to złożony system, który ma zapewniać bezpieczeństwo, odporność na warunki atmosferyczne oraz walory estetyczne. Firma BUDMAX-METAL produkuje kompleksowo, od blachodachówki, przez gąsiory, rynny, wiatrownice, rury, śniegołapy itp.





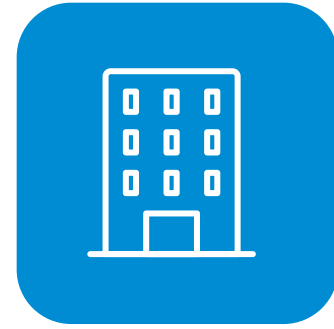
Potrzeba zmian na lepsze

Dotychczas wykorzystywaliśmy system, który zdążył się zestarzeć. Od dłuższego czasu nie rozwijany, nie oferował nam potrzebnych funkcjonalności i nie rokował na przyszłość. Wymagał ręcznego wykonywania wielu czynności takich jak podwójne rozliczanie oraz wypełnianie przelewów czy osobnego funkcjonowania dwóch kartotek kontrahentów. Szukając nowoczesnego rozwiązania IT oferującego nie tylko nową jakość zarządzania, ale przede wszystkim realne usprawnienia i wymierne korzyści biznesowe, firma wybrała system Softlab ERP od Asseco Business Solutions w wersji on-premise.

Zakres wdrożenia

- Logistyka i sprzedaż
- Produkcja
- Finanse i księgowość
- Businesslink

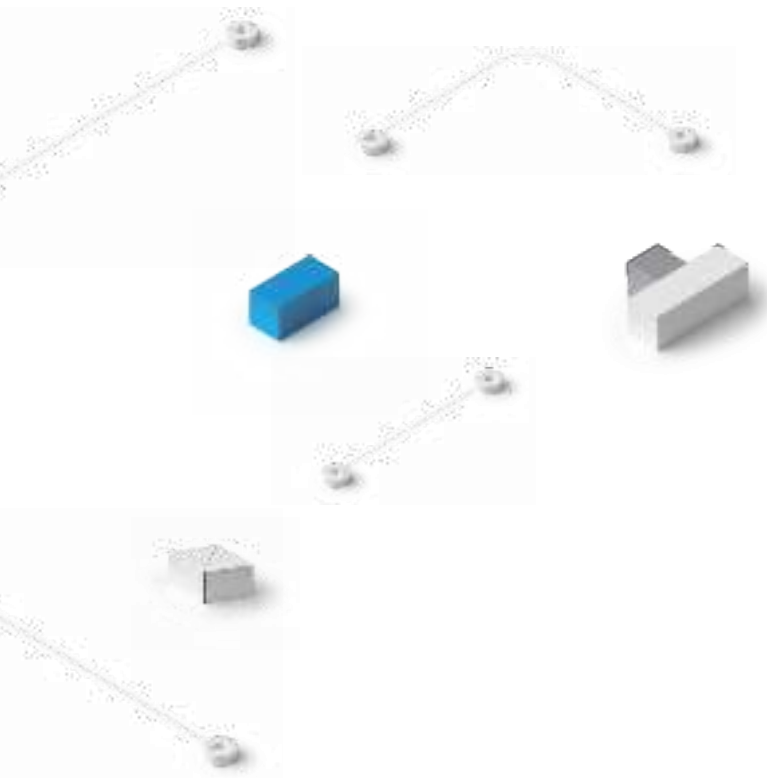




Realne usprawnienia działania firmy produkcyjnej

Dlaczego Asseco Business Solutions?

- ✓ doświadczenie w branży metalowej
- ✓ integracja z oprogramowaniem MES
- ✓ pełna funkcjonalność
- ✓ nowoczesne rozwiązania
- ✓ kompetencje zespołu





Produkcja

Moduł Produkcja systemu Softlab ERP wszechstronnie wspiera procesy związane z produkcją wyrobów ze stali. Automatyzuje wystawianie zleceń produkcyjnych na podstawie receptur, integruje się z oprogramowaniem urządzeń, sterując wykonaniem zleceń produkcyjnych od początku do końca, kontroluje ilość surowców oraz pomaga pakować towar, dzieląc go na opisane i etykietowane paczki.

Integracja z oprogramowaniem maszyn produkcyjnych

Nie pierwszy już raz system Softlab ERP integruje się z oprogramowaniem do sterowania maszynami produkcyjnymi, systemem Stabilis MES. Poprzez Webservice ERP przekazuje Zlecenie produkcyjne szczegółowe do MES, który przygotowuje urządzenie do produkcji. Po wykonaniu zlecenia MES odczytuje z maszyny lub otrzymuje wpis operatora o ilości i rodzaju wyprodukowanych elementów w gatunkach I, II i odpadzie oraz informacje o ilości zużytego materiału i przekazuje je do systemu ERP.





Receptury

System ERP dysponuje szczegółowymi informacjami technicznymi dotyczącymi poszczególnych produktów, wprowadzonymi wcześniej przez planistę. Dzięki temu wspiera zachowanie ciągu technologicznego, rozbijając zamówienia na etapy takie jak cięcie blachy na arkusze, skierowanie ich na giętkę itp. Receptury umożliwiają także, w komunikacji z MES, przebrojenie maszyn do wykonywania konkretnego elementu.

Produkcja wieloetapowa i półprodukty

Po zarejestrowaniu zamówienia w systemie następuje automatyczne wygenerowanie Zleceń Produkcyjnych Szczegółowych na podstawie receptur. Informują one pracowników produkcji o elementach do wykonania na konkretnych gniazdach produkcyjnych. Następnie system komunikuje się z MES przekazując szczegółowe informacje techniczne dotyczące tych zleceń.

Etykiety i pakowanie

System ERP wspiera proces pakowania wyprodukowanego towaru poprzez dzielenie go na paczki opisane informacjami o ilości i wadze oraz automatyczne drukowanie etykiet i certyfikatów na drukarce kodów kreskowych ZEBRA.

Zarządzanie surowcami produkcyjnymi

System Softlab ERP dba o dostępność surowców do produkcji na dwa sposoby:

1. Kontroluje bieżące zapotrzebowanie, a w sytuacji, gdy brakuje surowca do realizacji zlecenia, generuje propozycję zamówienia do dostawcy, które w kolejnym kroku pracownik zatwierdza i wysyła. Takie czasowo niemożliwe do realizacji zlecenie nie trafia także do harmonogramu.
2. Mechanizm kontroli stanów minimalnych odpowiada za automatyczne generowanie propozycji zamówienia na dany surowiec, jeżeli jego ilość spadnie poniżej ustalonego wcześniej poziomu.





Logistyka i sprzedaż

Moduł Logistyka i sprzedaż znacznie usprawnia proces przekazywania zamówień do produkcji, pomaga działowi handlowemu pozyskiwać wiedzę o stanie zamówień oraz skraca czas wystawiania dokumentów poprzez podpowiadanie cen.

Płynny przepływ zleceń produkcyjnych

System Softlab ERP usprawnia proces przyjmowania i realizacji zleceń dzięki działaniu na jednej bazie danych. Zastępuje konieczność podwójnej ręcznej obsługi w modułach handlowych i produkcyjnych.

Po wprowadzeniu przez dział handlowy zamówienia od odbiorcy do systemu ERP następuje automatyczne wygenerowanie na podstawie receptur Zleceń Produkcyjnych Szczegółowych oraz zapotrzebowania na materiał, a także automatyczna rezerwacja wyprodukowanego towaru dla danego zamówienia od odbiorcy.





Widoczność stanu realizacji dla działu handlowego

Dzięki integracji modułów Logistyka i sprzedaż oraz Produkcja dział handlowy otrzymuje bieżące informacje o stanie realizacji danego zamówienia bez konieczności zadawania pytań kolegom z produkcji. Dzięki temu może szybciej obsługiwać pytania klientów.

Cenniki

System ERP automatycznie podpowiada ceny na generowanych dokumentach: zamówieniach od odbiorcy oraz fakturach sprzedaży na podstawie cen przypisanych do poszczególnych produktów i kontrahentów w kartotece.





Finanse i księgowość

Funkcjonalności finansowo-księgowe systemu Softlab ERP ułatwiają obsługę płatności dzięki importowi wyciągów bankowych i automatycznemu ich rozliczaniu i generowaniu przelewów wychodzących. Umożliwia tworzenie sprawozdań i generuje i wysyła deklaracje VAT-UE. Oprócz tego zintegruje się z Krajowym Systemem e-Faktur oraz kontroluje poprawność faktur sprzedażowych.

Komunikacja z bankiem: import wyciągów i eksport przelewów

System Softlab ERP importuje wyciągi bankowe z plików pobranych z banku i automatycznie kieruje je do rozliczenia. W drugą stronę, automatyzuje realizację płatności zbiorczych na dwa sposoby: generuje przelewy na podstawie zarejestrowanych dokumentów zakupu, które wystarczy zatwierdzić przyciskiem w systemie oraz generuje plik z paczką przelewów, którą można przesłać do systemu bankowego przygotowując płatność.

Sprawozdania

Moduł Finanse i księgowość pozwala na intuicyjnie sporządzanie i wysyłkę zgodnych z przepisami sprawozdań tradycyjnych i elektronicznych, e-deklaracji VAT, VAT-UE, CIT i PIT oraz obsługę JPK.





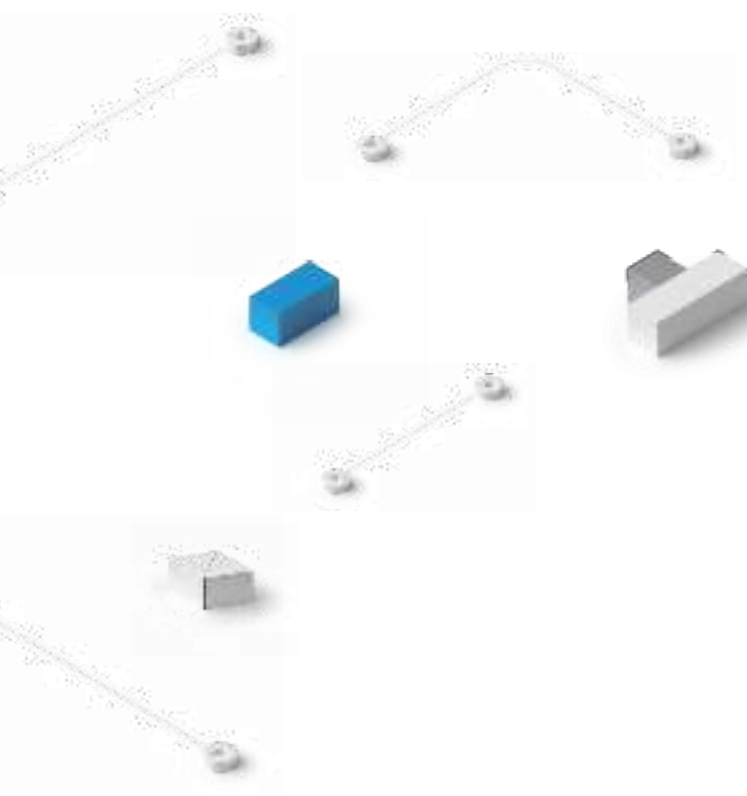
Połączenie kartotek i rozrachunków

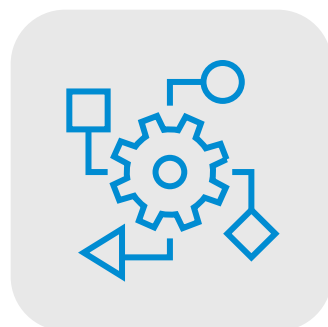
System Softlab ERP zastąpił dwie dotychczas osobne kartoteki kontrahentów odpowiadające modułom handlowemu i finansowemu, które odpowiednio osobno ręcznie prowadziły sprzedaż i księgowały wyciągi.

W systemie Softlab ERP kontrahenci mają przypisane identyfikatory wykorzystywane na każdym etapie obsługi zamówień, a raz zarejestrowane zlecenie, po przejściu przez produkcję i wydanie trafia do modułu finansowo-księgowego, gdzie następuje jego rozliczenie i zaksięgowanie.

Fakturowanie

W module finansowo-księgowym systemu Softlab ERP następuje kontrola dokumentów sprzedaży pod kątem białej listy rachunków bankowych oraz czynnych podatników VAT. Następnie poprzez platformę Businesslink, która zintegruje się z Krajowym Systemem e-Faktur, faktura zostaje przekazana do klientów.





Przebieg wdrożenia

Poprzedzone analizą wdrożenie zostało podzielone na odpowiednie do okoliczności etapy. W składzie zespołu wdrożeniowego obok konsultantów Asseco znaleźli się przedstawiciele zarządu, zewnętrznego działu IT oraz działów handlowo-produkcyjnego i księgowego. Dzięki temu system został wdrożony tak, by odpowiadać procesom i potrzebom wszystkich pracowników firmy.

Wdrożenie systemu Softlab ERP w modelu on-premise poprzedziła wymiana serwerów i oprogramowania bazodanowego.

Dostosowanie systemu do potrzeb BUDMAX-METAL

W toku wdrożenia część konfiguracji i logiki standardowej systemu została zmodyfikowana tak, by jak najlepiej wspierać klienta w zarządzaniu firmą. Zmiany dotyczyły między innymi sposobu rozliczania produkcji na którego podstawie obliczana jest marża oraz szczegółowych funkcjonalności modułu dla działu handlowego. Dla komfortu klienta przez okres 3 miesięcy system działał „na zakładkę bezpieczeństwa”, równoległe z poprzednim rozwiązaniem IT.





Korzyści

Co zyskała firma BUDMAX-METAL, wdrażając rozwiązanie Softlab ERP od Asseco Business Solutions?



automatyzację procesów
sprzedażowych, produkcyjnych
i finansowo-księgowych



poprawę przepływu danych
między modułami dzięki
uspójnieniu bazy i kartotek



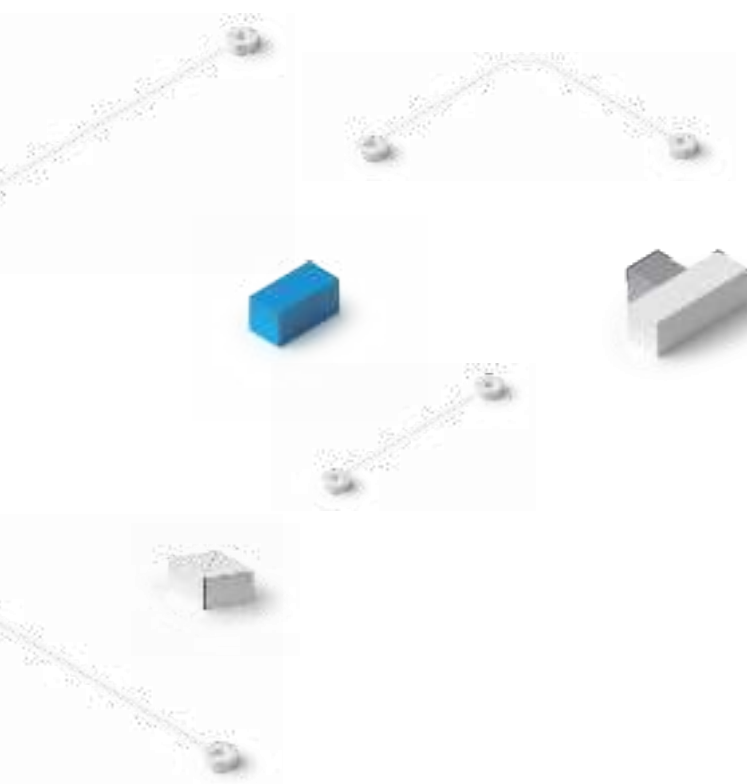
ułatwienie pracy działu
handlowego



całościowy wgląd w działanie
firmy



pewność wsparcia, aktualizacji
i rozwoju oprogramowania ERP





Referencje

Moduł Produkcja systemu Softlab ERP zautomatyzował wystawianie zleceń produkcyjnych na podstawie receptur. Zintegrowany z oprogramowaniem Stabilis MES, steruje wykonaniem zleceń produkcyjnych od początku do końca, kontroluje ilość surowców oraz pomaga nam pakować towar, dzieląc go na opisane i etykietowane paczki. Moduł Logistyka i sprzedaż znacznie usprawnił proces przekazywania zamówień do produkcji, pomaga naszym handlowcom pozyskiwać wiedzę o stanie zamówień oraz podpowiada ceny, skracając czas wystawiania dokumentów. Funkcjonalności finansowo-księgowe systemu Softlab ERP ułatwiają obsługę płatności dzięki importowi wyciągów bankowych i automatycznemu ich rozliczaniu i generowaniu przelewów wychodzących. Umożliwiają nam także tworzenie sprawozdań i generuje i wysyła deklaracje VAT-UE. Oprócz tego, poprzez platformę Businesslink przekazują faktury do naszych kontrahentów. Dzięki integracji Businesslink z KSeF nie obawiamy się nadchodzącego w przyszłym roku obowiązku.

Z satysfakcją patrzymy na zmiany, jakie zaszły w działaniu naszej firmy od momentu wdrożenia systemu Softlab ERP. Dzięki licznym usprawnieniom pracujemy, jak naprawdę dobrze naoliwiona maszyna i możemy skupiać się na tym, co dla nas ważne, czyli produkcji dachów nad głowy naszych klientów.

Adam Szewczyk
Prezes Zarządu
BUDMAX-METAL Sp. z o.o.



Nowoczesne zarządzanie produkcją
i sprzedażą pokryć dachowych

Dach nad głową z systemem ERP

ASSECO
BUSINESS SOLUTIONS

Daj nam znać, jak możemy Ci pomóc.
Skontaktuj się z nami tak, jak lubisz,
a my z przyjemnością odpowiemy na Twoje pytania.

+48 81 535 30 00

doradca@asecobs.pl

<https://asecobs.pl/softlab/>



Obserwuj nas na LinkedIn