



Prezentacja dla prasy Wyniki 1Q 2008

Przekraczamy oczekiwania

Warszawa, 9 maja 2008

INCENTI

SAFO
SYSTEMY INFORMATYCZNE



WA PRO
SPRACOWNIA DLA FILMÓW

Zastrzeżenie

Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferty sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki Asseco Business Solutions ("Spółka"), w szczególności nie zawiera informacji o papierach wartościowych oraz warunkach ich nabywania, jak również nie stanowi zaproszenia do sprzedaży papierów wartościowych, składania ofert ich nabycia lub zapisu na papiery wartościowe Spółki.

Niniejsza prezentacja ani żadna jej część jak też fakt jej dystrybucji nie będą stanowić podstawy do zawarcia jakiejkolwiek umowy lub zaciągnięcia jakiegokolwiek zobowiązania. Nie stanowi ona też źródła informacji, które mogłyby być podstawą decyzji o zawarciu jakiejkolwiek umowy lub zaciągnięciu jakiegokolwiek zobowiązania.

W niniejszej prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Spółka uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i że w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Nie należy dla jakichkolwiek potrzeb polegać na informacjach zawartych w niniejszej prezentacji, ani też zakładać, że informacje te są kompletne, ścisłe lub rzetelne. Wszelkie takie założenia czynione są wyłącznie na własne ryzyko.

Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzieliły żadnych wyraźnych ani dorozumianych gwarancji ani zapewnień co do ścisłości, kompletności lub rzetelności informacji bądź opinii zawartych w niniejszej prezentacji.

Oświadczenia zawarte w niniejszej prezentacji, które nie stanowią faktów historycznych są „oświadczeniami dotyczącymi przyszłości”. Oświadczeń dotyczące przyszłości, w szczególności takich jak przewidywania co do przychodów z określonych rynków czy rozważania dotyczące rozwoju Spółki jej podmiotów zależnych oraz podmiotów stowarzyszonych i powiązanych („Grupa Kapitałowa”), nie należy traktować jako wiążących prognoz. Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzielają zapewnienia, że przewidywania dotyczące przyszłości zostaną spełnione, w szczególności nie gwarantują zgodności przyszłych wyników lub wydarzeń z tymi oświadczeniami jak również tego, że przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej nie będą się istotnie różnić od przewidywanych.

Informacje zamieszczone w niniejszej prezentacji mogą ulegać istotnym zmianom.

Ani Spółka ani żadna inna osoba nie ma obowiązku aktualizowania lub dbania o aktualność informacji zawartych w niniejszej prezentacji ani też poprawiania jakichkolwiek ewentualnych nieścisłości; wszelkie wyrażone w niniejszej prezentacji opinie mogą ulec zmianie bez uprzedzenia. Ani Spółka, ani jakiegokolwiek członek jej organów, pracownik wyższego lub niższego szczebla, ani też jakakolwiek inna osoba nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności z tytułu jakichkolwiek szkód wynikających z wykorzystania niniejszej prezentacji lub jej treści.

Prezentacja podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Spółki.

Poprzez udział w niniejszej prezentacji lub przyjęcie kopii niniejszego dokumentu, zobowiązują się Państwo do przestrzegania wspomnianych wyżej ograniczeń i warunków.

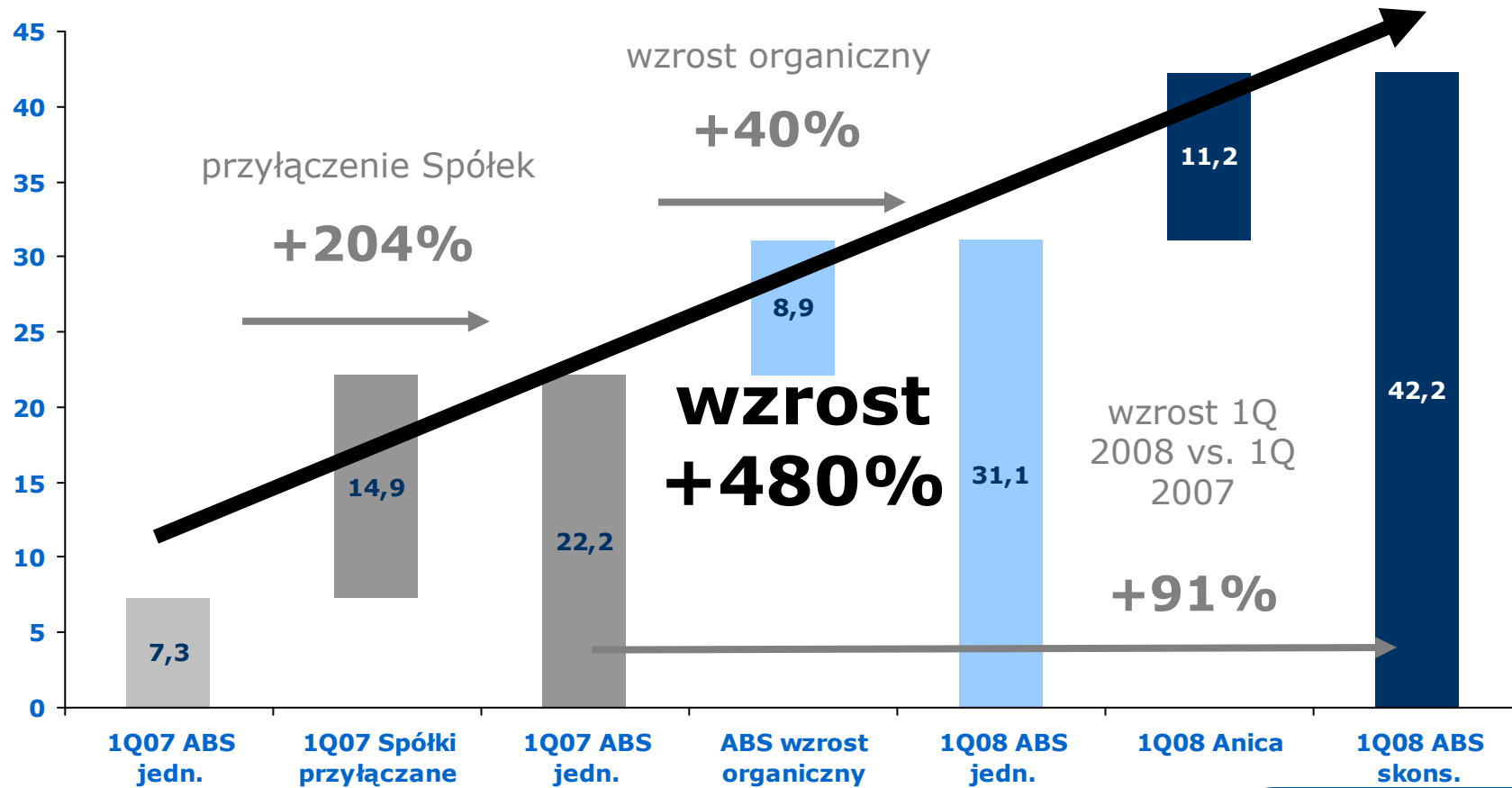
Agenda

- wprowadzenie
- wyniki 1Q 2008
- przejęcie 100% Anica S.A.

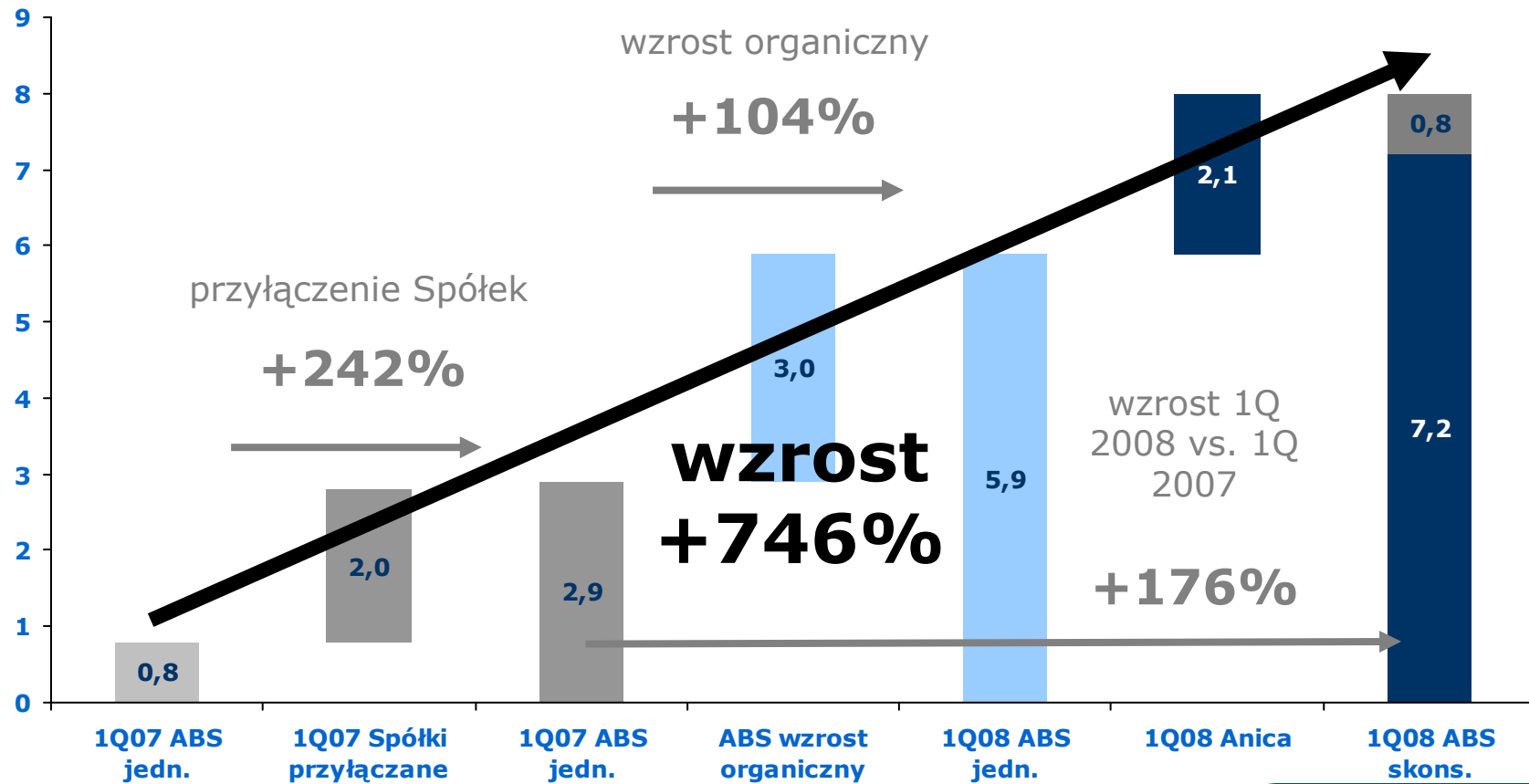
Wprowadzenie

- Asseco Business Solutions
 - jesteśmy **jednym z liderów rynku ERP** w Polsce
 - jako jedyni posiadamy **kompleksową ofertę dla małych, średnich i dużych firm**: ERP, outsourcing i e-learning
- W 4Q 2007 przeprowadziliśmy IPO, pozyskując blisko 58 mln zł
 - obiecaliśmy szybkie przejęcia i wzrost organiczny o 20% rocznie
 - w 3 tygodnie wydaliśmy 56 mln zł na pakiet 60,56% Anica System
- **W 1Q 2008 osiągnęliśmy wzrost przychodów o 480% i zysku netto o 746%**
- Nasz **portfel zamówień to już 82% przychodów z 2007 roku**
- **Jesteśmy jedną z najbardziej wzrostowych spółek notowanych na GPW**

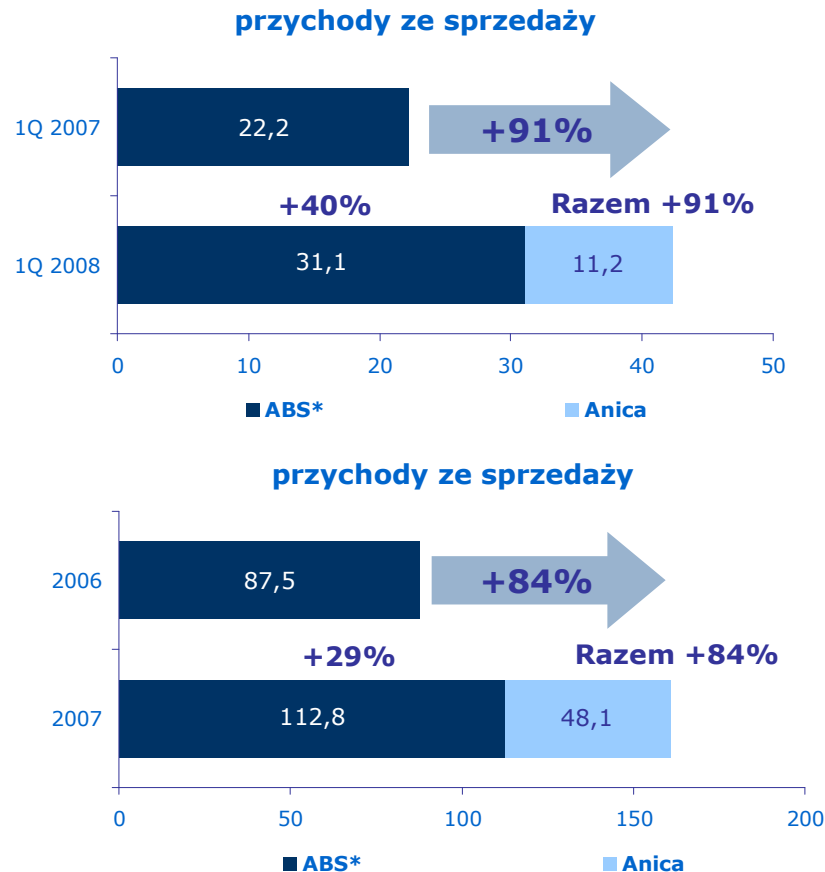
Wzrost przychodów ABS 1Q 2008 vs. 1Q 2007



Wzrost zysku netto ABS 1Q 2008 vs. 1Q 2007



Wyniki za 1Q 2008 i 2007 r.



Główne projekty w 1Q 2008

Nowi Klienci

- Prima Moda
- Mix Electronics
- Centrum Medyczne Enel-Med
- WN PWN
- Instytut Lotnictwa
- Biogran GmbH
- Investbank
- Stocznia Gryfia
- Toyota Motor Manufacturing Poland

Kontynuacja umów

- Polmos Lublin
- Black Red White
- Emperia Holding
- Cyfrowy Polsat
- Coca Cola HBC Polska
- Raiffeisen Bank Polska
- Alima Gerber
- BISK
- TP SA
- Ruuki Polska
- Pago

WA-PRO

- umowa dystrybucji linii START z Action
- nowy produkt WF-Analizy

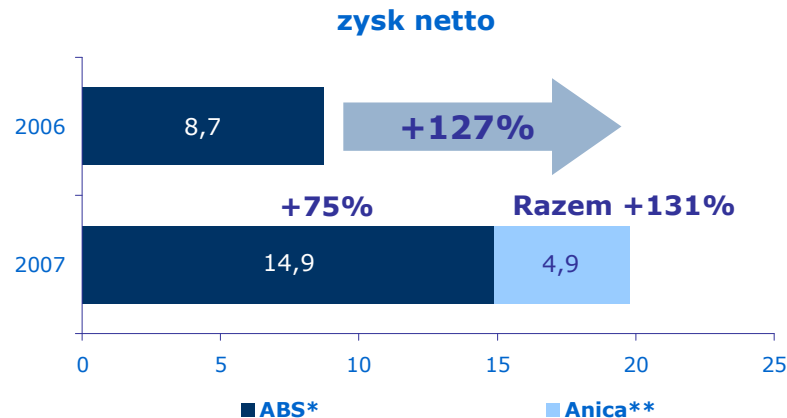
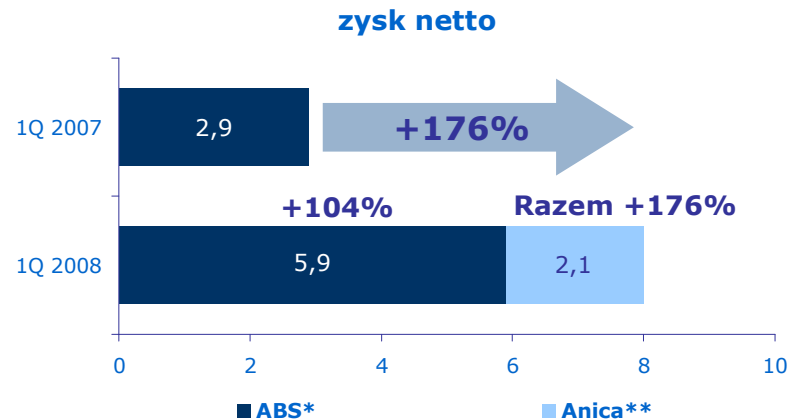
Przedsięwzięcia ze środków unijnych

- Profesjonalista Rynku Pracy
- obsługa def2000

* ABS: 1Q 2008 r. dane skonsolidowane; 1Q 2007 r. suma ABS i 3 mies. Safo, Softlab, Softlab Trade i WA-PRO z wyłączeniem sprzedaży Softlab; 2006 r. pro-forma; 2007 r. suma ABS i 5 mies. Safo, Softlab, Softlab Trade i WAPRO z wyłączeniem sprzedaży Softlab

źródło: ABS, Anica System, dane w mln zł wg IFRS; dane spółek za 1Q 2007 ABS (Incenti), Sotlab i WA-PRO wg MSSF, Anica, Safo wg PSR

Wyniki za 1Q 2008 i 2007 r.

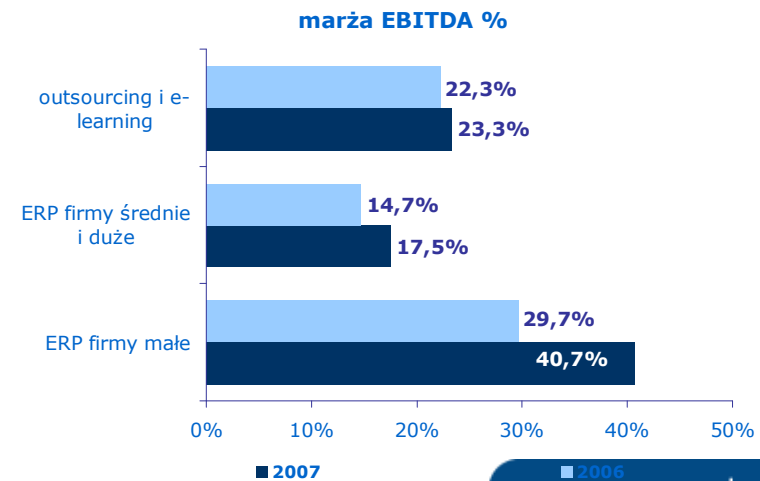
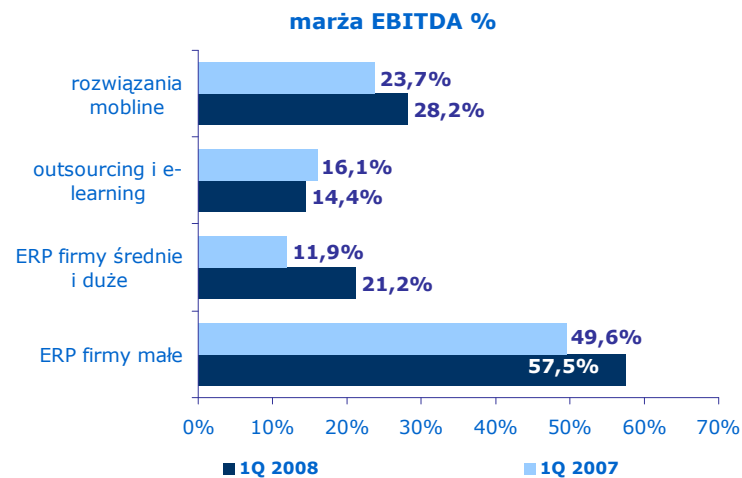
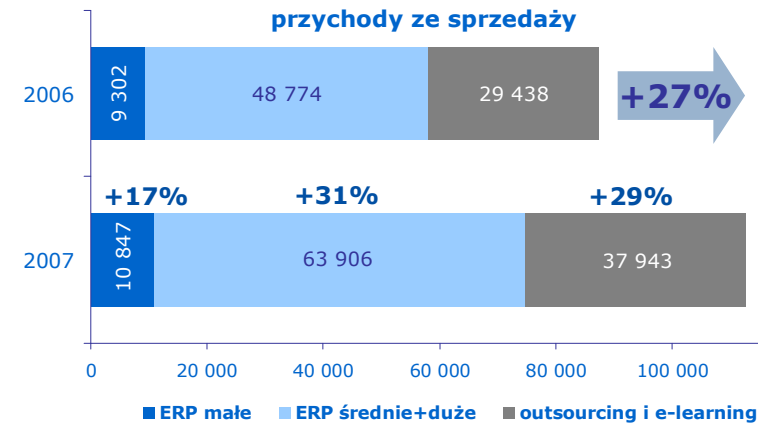
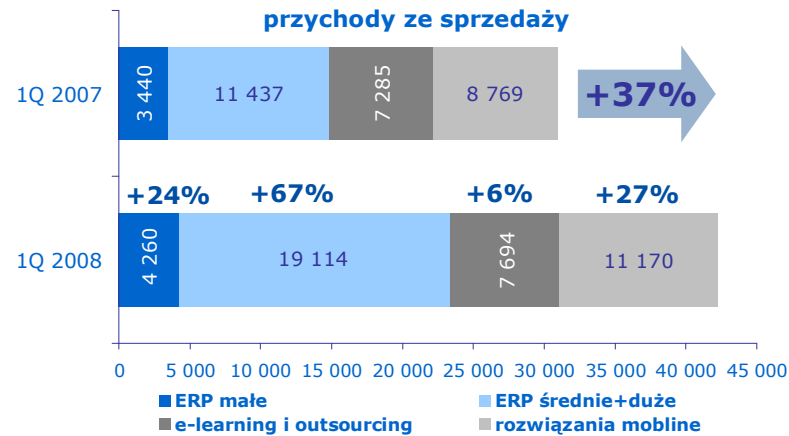


- Znaczący wzrost rentowności w obydwu segmentach ERP :
 - wzrost sprzedaży przy redukcji kosztów wytworzenia oprogramowania i kosztów ogólnych
 - większe i bardziej rentowne projekty dzięki połączeniu
 - nowe produkty
 - wzrost stawek konsultingowych

* ABS: 1Q 2008 r. dane skonsolidowane; 1Q 2007 r. suma ABS i 3 mies. Safo, Softlab, Softlab Trade i WA-PRO z wyłączeniem sprzedaży Softlab; 2006 r. pro-forma; 2007 r. suma ABS i 5 mies. Safo, Softlab, Softlab Trade i WAPRO

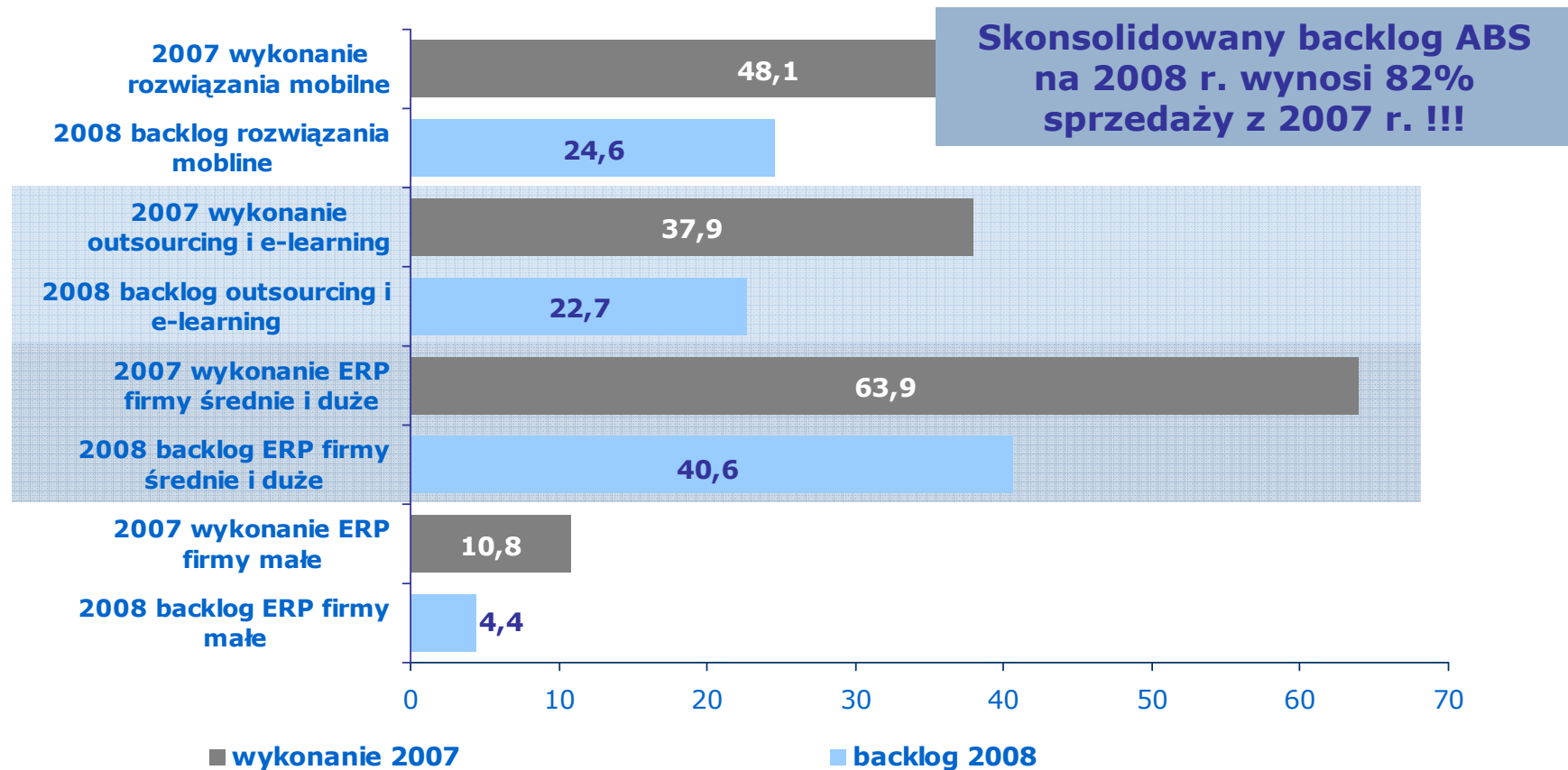
źródło: ABS, Anica System, dane w mln zł wg IFRS; dane spółek za 1Q 2007 ABS (Incenti), Sotlab i WA-PRO wg MSSF, Anica, Safo wg PSR

Wyniki wg segmentów za 1Q 2008 i 2007 r.



źródło: ABS, dane w tys. zł, wg segmentów

Portfel zamówień na 2008 r.



źródło: ABS, dane w mln zł, wg segmentów

Outlook 2008

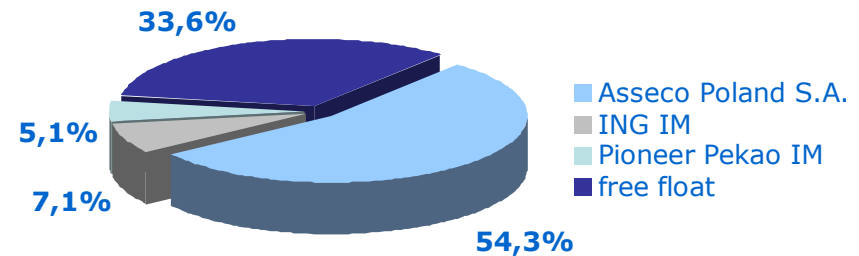
- Raporty rynkowe szacują wzrost rynku ERP w bieżącym roku na około 15%*
- obserwujemy istotne umocnienie pozycji rynkowej ABS w obydwu segmentach ERP:
 - konsolidacja – osłabienie pozycji mniejszych podmiotów
- perspektywa wykorzystania środków z programów SPO (unijnych):
 - dofinansowanie nakładów na nowe rozwiązania informatyczne u producentów oprogramowania (innowacyjność)
 - e-learning
 - dofinansowanie nakładów klientów na systemy ERP i infrastrukturę

Emisja aportowa w zamian za 39,44% Anica System

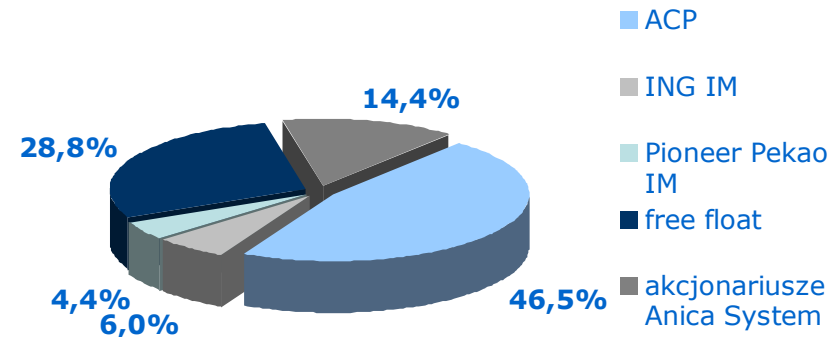
Struktura transakcji

- Pakiet 60,56% akcji Anica System został nabyty za 56 mln zł ze środków z IPO
- NWZ z dnia 22.04 podjęło decyzję o emisji do 4.804.279 akcji serii D w zamian za aport w postaci 39,44% akcji Anica System wnoszonych przez 19 osób fizycznych
- aport ten został wniesiony i zarejestrowany 30.04 b.r.
- obecnie Spółka kontroluje 100% Anica System

Akcjonariat przed emisjami aportowymi



Akcjonariat po emisji akcji serii D





Dziękujemy za uwagę

INCENTI

SAFO
SYSTEMY INFORMATYCZNE



WAPRO
OPROGRAMOWANIE DLA FIRM