

Warszawa, 5 maja 2010r.

## **Asseco Business Solutions**

**Wyniki finansowe spółki  
po I kwartale 2010r.**



# Zastrzeżenie

Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferty sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki Asseco Business Solutions ("Spółka"), w szczególności nie zawiera informacji o papierach wartościowych oraz warunkach ich nabywania, jak również nie stanowi zaproszenia do sprzedaży papierów wartościowych, składania ofert ich nabycia lub zapisu na papiery wartościowe Spółki.

Niniejsza prezentacja ani żadna jej część jak też fakt jej dystrybucji nie będą stanowić podstawy do zawarcia jakiejkolwiek umowy lub zaciągnięcia jakiegokolwiek zobowiązania. Nie stanowi ona też źródła informacji, które mogłyby być podstawą decyzji o zawarciu jakiejkolwiek umowy lub zaciągnięciu jakiegokolwiek zobowiązania.

W niniejszej prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Spółka uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i że w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Nie należy dla jakichkolwiek potrzeb polegać na informacjach zawartych w niniejszej prezentacji, ani też zakładać, że informacje te są kompletne, ścisłe lub rzetelne. Wszelkie takie założenia czynione są wyłącznie na własne ryzyko.

Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzieliły żadnych wyraźnych ani dorozumianych gwarancji ani zapewnień co do ścisłości, kompletności lub rzetelności informacji bądź opinii zawartych w niniejszej prezentacji.

Oświadczenia zawarte w niniejszej prezentacji, które nie stanowią faktów historycznych są „oświadczeniami dotyczącymi przyszłości”. Oświadczeń dotyczące przyszłości, w szczególności takich jak przewidywania co do przychodów z określonych rynków czy rozważania dotyczące rozwoju Spółki jej podmiotów zależnych oraz podmiotów stowarzyszonych i powiązanych („Grupa Kapitałowa”), nie należy traktować jako wiążących prognoz. Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzielają zapewnienia, że przewidywania dotyczące przyszłości zostaną spełnione, w szczególności nie gwarantują zgodności przyszłych wyników lub wydarzeń z tymi oświadczeniami jak również tego, że przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej nie będą się istotnie różnić od przewidywanych.

Informacje zamieszczone w niniejszej prezentacji mogą ulegać istotnym zmianom.

Ani Spółka ani żadna inna osoba nie ma obowiązku aktualizowania lub dbania o aktualność informacji zawartych w niniejszej prezentacji ani też poprawiania jakichkolwiek ewentualnych nieścisłości; wszelkie wyrażone w niniejszej prezentacji opinie mogą ulec zmianie bez uprzedzenia. Ani Spółka, ani jakiegokolwiek członek jej organów, pracownik wyższego lub niższego szczebla, ani też jakakolwiek inna osoba nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności z tytułu jakichkolwiek szkód wynikających z wykorzystania niniejszej prezentacji lub jej treści.

Prezentacja podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Spółki.

Poprzez udział w niniejszej prezentacji lub przyjęcie kopii niniejszego dokumentu, zobowiązują się Państwo do przestrzegania wspomnianych wyżej ograniczeń i warunków.

Jako spółka GPW  
w Warszawie firma  
zadebiutowała  
19 listopada 2007 r.

Zajmuje się produkcją  
i wdrażaniem  
oprogramowania ERP oraz  
outsourcingiem

## **Asseco Business Solutions**

Należy do GK Asseco,  
piątej w rankingu  
TOP 100 European  
Software Vendors

Stanowi silne Centrum  
Kompetencyjne w ramach grupy  
Asseco, odpowiedzialne za  
systemy ERP, oprogramowanie  
dla MSP, outsourcing IT oraz  
rozwiązania mobilne

Zatrudnia ponad 600  
wykwalifikowanych  
specjalistów

## Asseco BS w pierwszej 5 rankingu TOP 200 firm osiągających największe przychody ze sprzedaży systemów ERP w 2008 r.

Lp.	Nazwa firmy	Przychody ze sprzedaży systemów ERP	Udział w sprzedaży oprogramowania	Sprzedaż oprogramowania		Przychody ze sprzedaży produktów i usług IT	
		tys. zł	%	2007 r.	2008 r.	2007 r.	2008 r.
				tys. zł	tys. zł	tys. zł	tys. zł
1	SAP Polska	171 072,0	64,0	230 700,0	267 200,0	278 600,0	316 800,0
2	Asseco Business Solutions (GK ABS)	85 998,0				87 036,0	116 980,0
3	Oracle Polska*	50 900,0	14,5	325 426,0	351 780,0	422 631,0	451 000,0
4	Comarch (GK Comarch)	46 910,0	23,0	143 760,0	206 462,0	523 587,0	611 066,0
5	TETA (GK TETA)	29 148,0	91,0	24 695,0	31 988,0	53 157,0	65 760,0
6	QAD Polska	27 400,0	100,0	26 600,0	27 400,0	34 700,0	39 700,0
7	Macrologic (GK Macrologic)	19 861,0	100,0	16 852,9	19 861,0	37 451,0	42 828,0
8	Centralny Ośrodek Informatyki Górnictwa	12 000,0	82,0	14 862,0	14 636,0	40 169,0	44 258,0
9	Exact Software Poland	11 450,0	100,0	12 000,0	11 450,0	20 300,0	20 340,0
10	Biuro Projektowania Systemów Cyfrowych (GK BPSC)	10 828,5	100,0	14 038,0	10 828,5	36 311,0	38 848,5

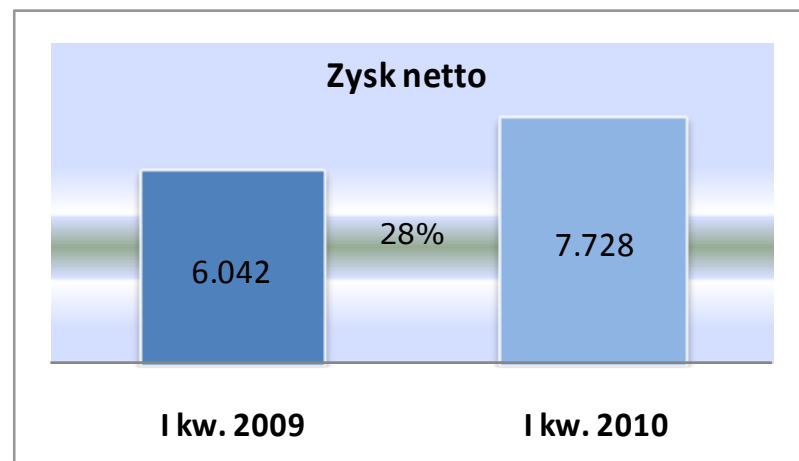
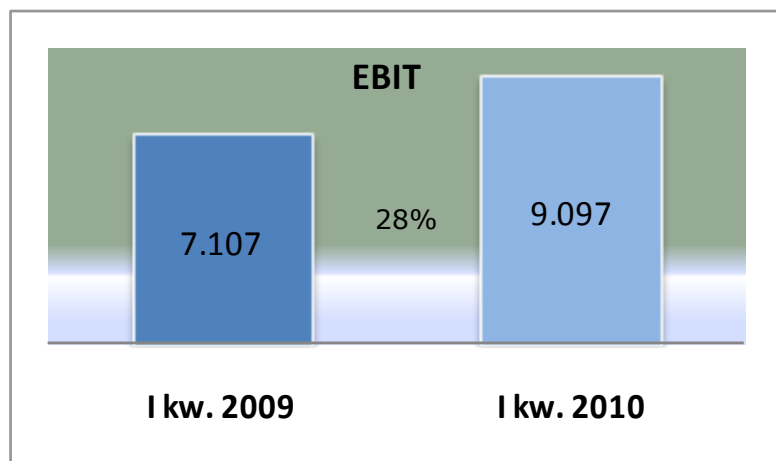
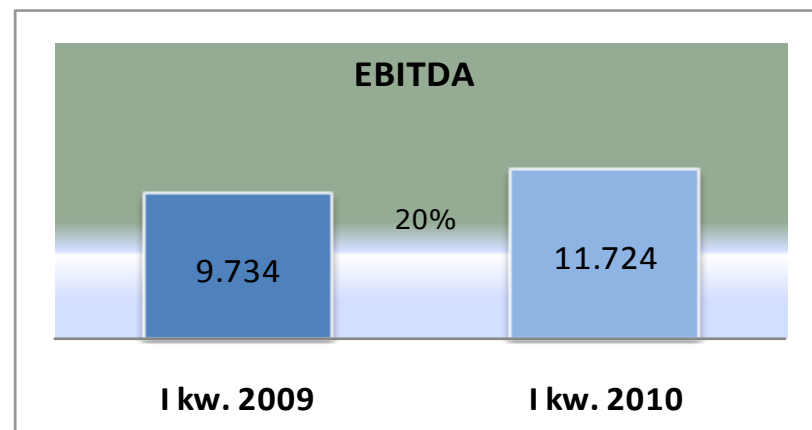
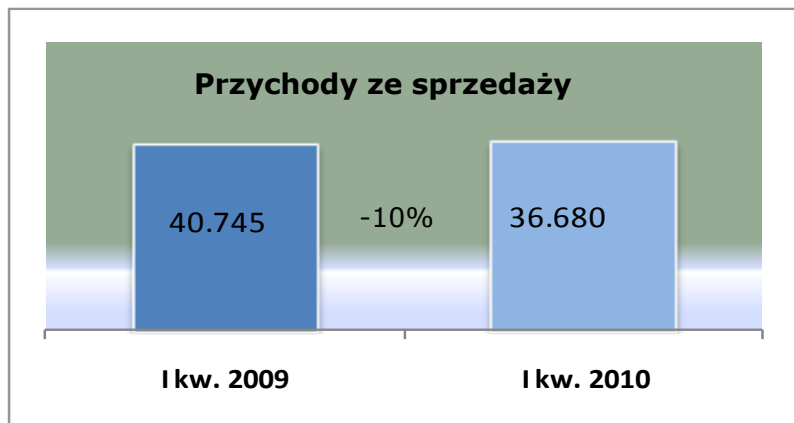
Źródło: Computerworld

„Zdaniem ankietowanych CIO, największą popularnością w tym i kolejnym roku będą cieszyć się aplikacje biznesowe. Tego typu inwestycje planuje 60% z nich.”

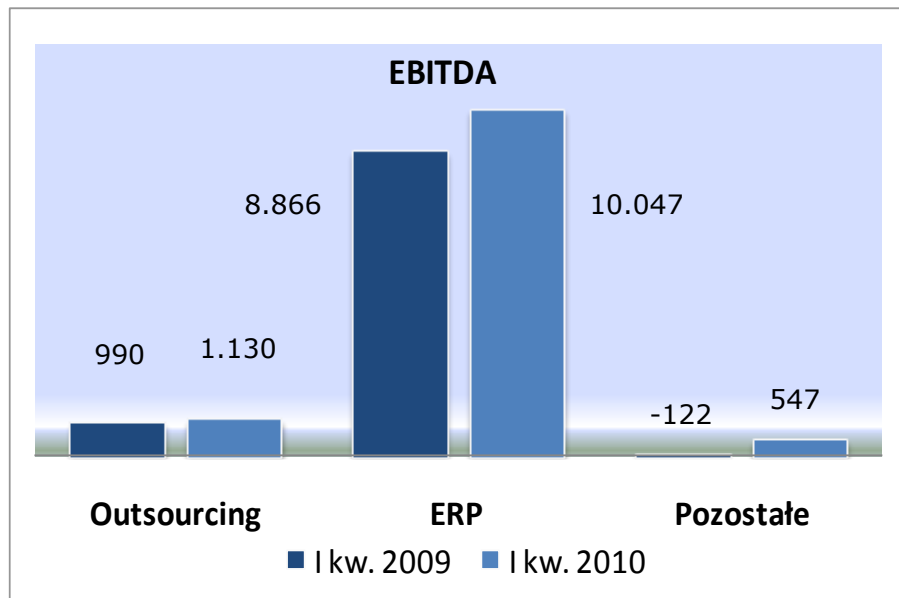
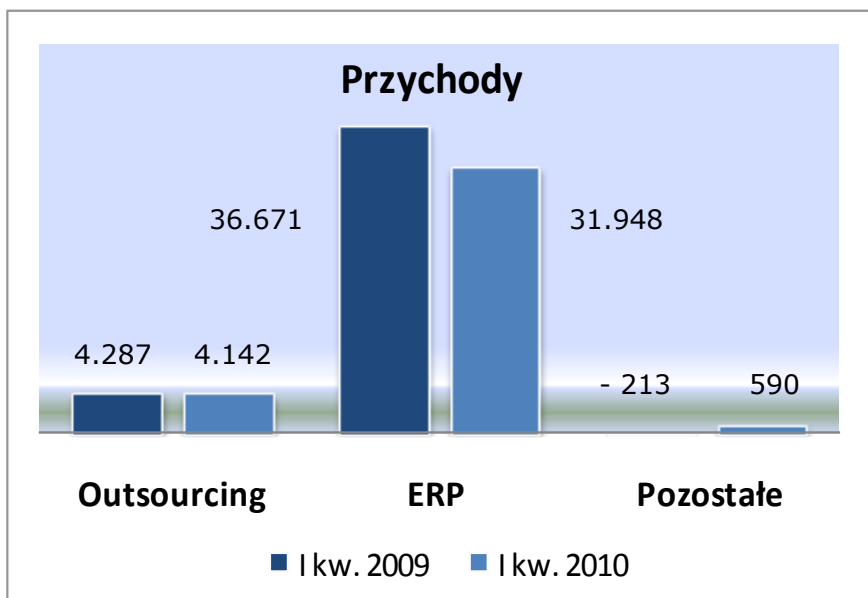
*Andrzej Maciejewski, Computerworld, 7 lipca 2009 r.*

Od 1 stycznia 2007 Asseco Business Solutions zanotowało ponad **68 mln PLN** zysku netto

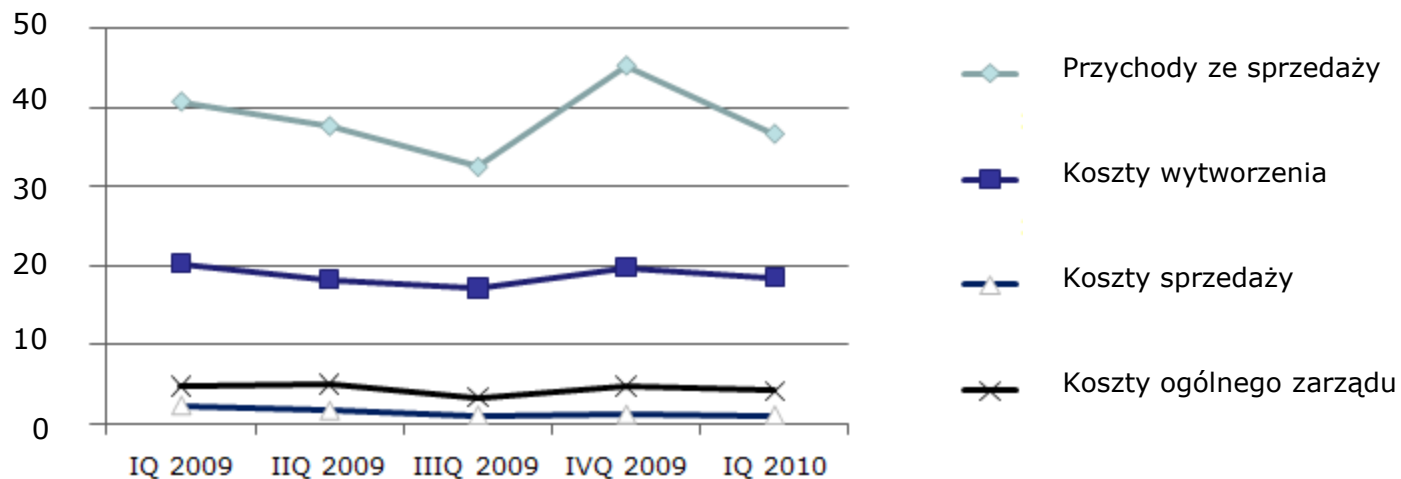
## Wyniki Asseco BS w I kwartale 2010r.



## Wyniki wg segmentów w I kwartale 2010 vs. 2009

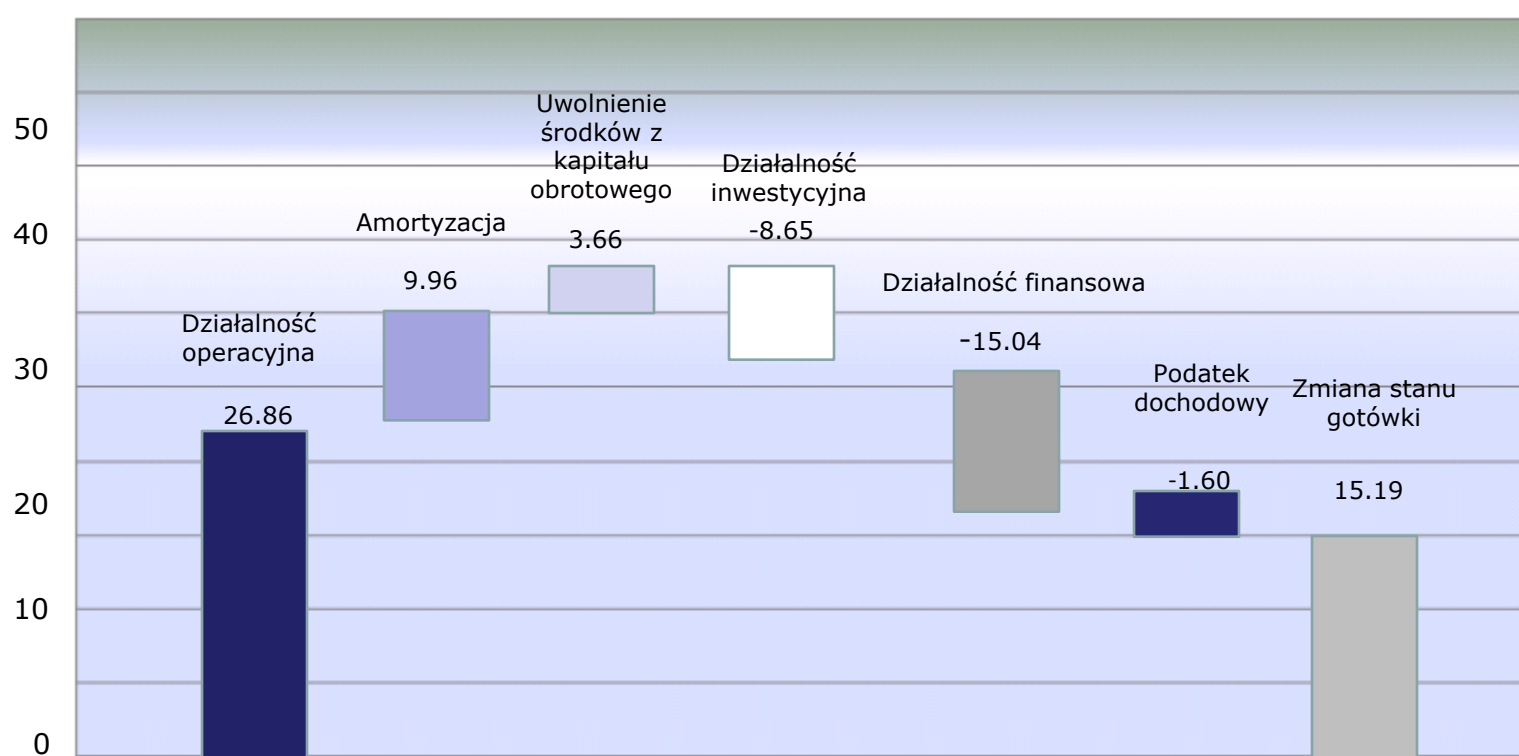


## Koszty 2009r. i QI 2010r.



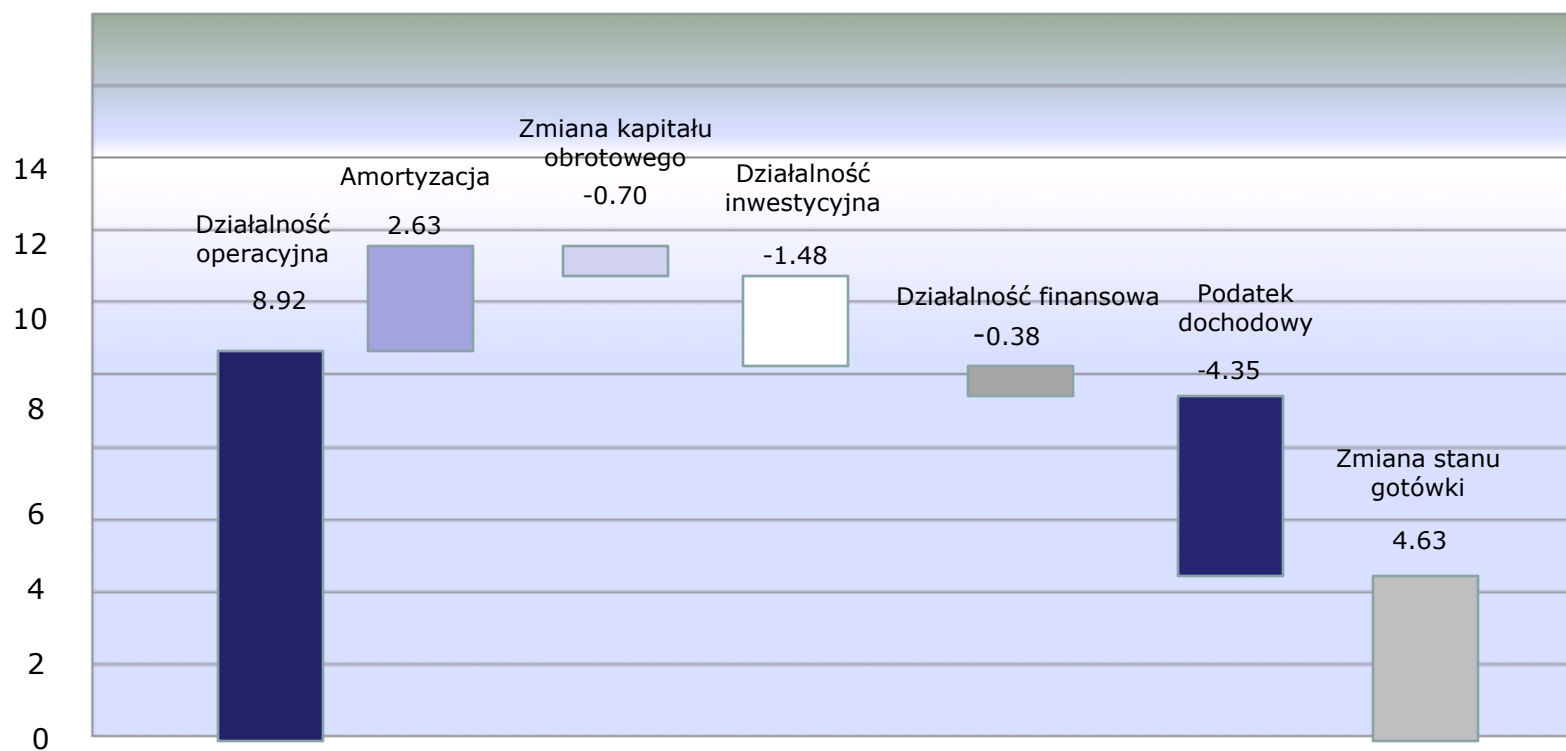
	IQ2009	IIQ2009	IIIQ2009	IVQ2009	2009	IQ 2010
Przychody ze sprzedaży	40.75	37.66	32.52	45.27	156.20	36.68
Koszty wytworzenia	20.28	18.31	17.18	19.78	75.55	18.51
Koszty sprzedaży	2.35	1.69	1.08	1.17	6.29	1.1
Koszty ogólnego zarządu	4.79	5.07	3.40	4.86	18.12	4.2
<b>Suma kosztów:</b>	<b>27.42</b>	<b>25.07</b>	<b>21.66</b>	<b>25.81</b>	<b>99.96</b>	<b>23.83</b>

## Cash flow QI –QIV 2009r.

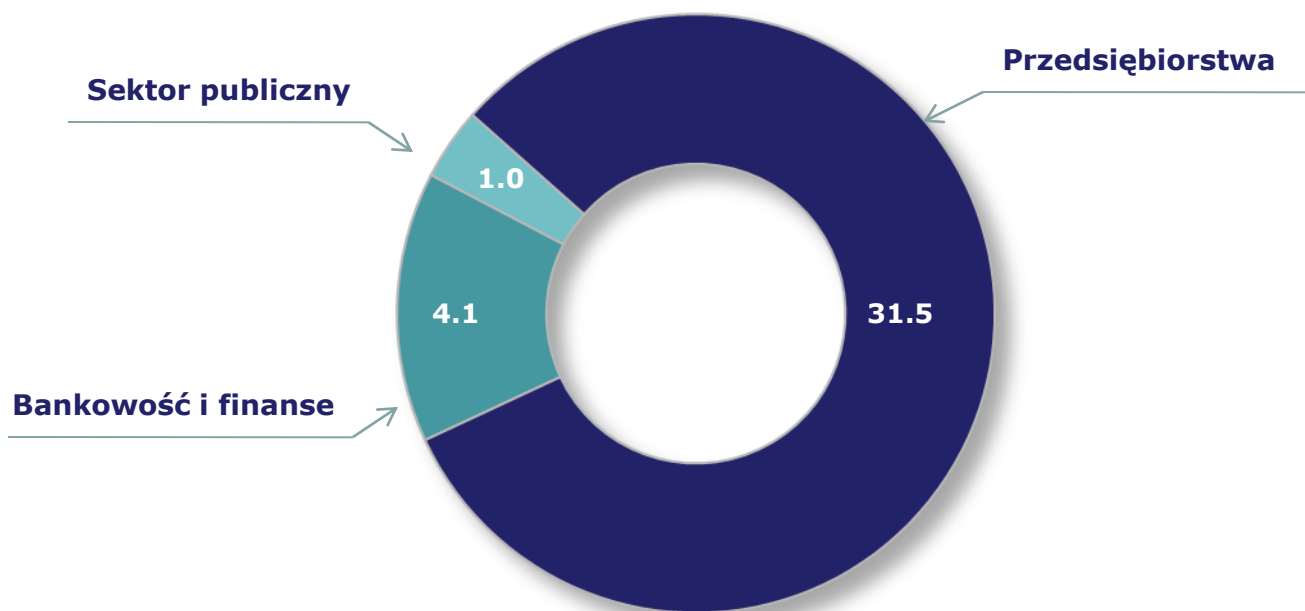




## Cash flow QI 2010r.



## Przychody ze sprzedaży w I kwartale 2010 r. z podziałem na sektory



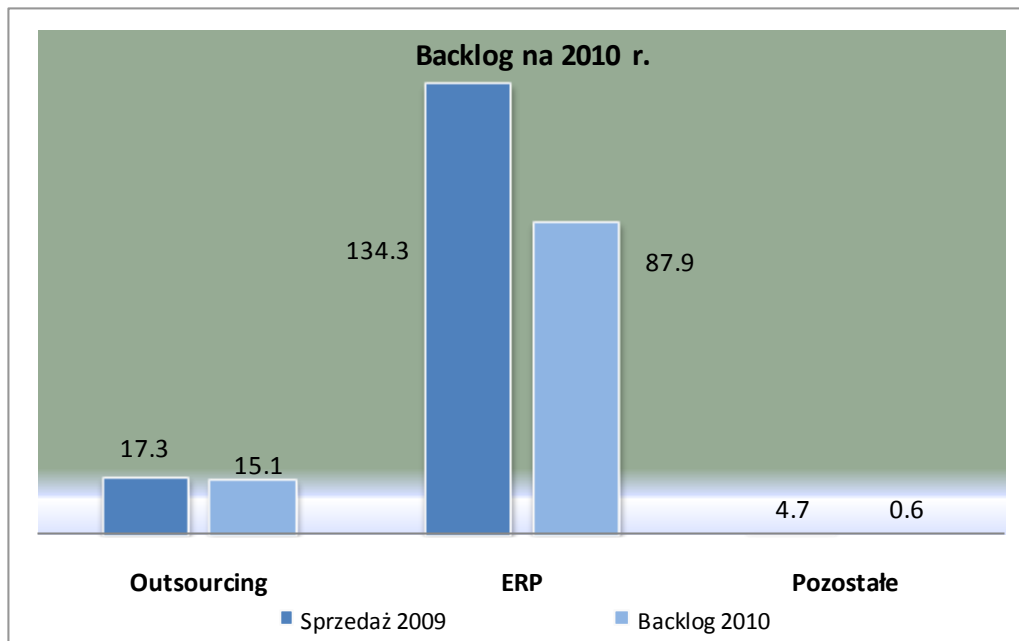
Wybrane umowy realizowane w I kwartale 2010 r.

- AP Automation + Productivity AG
- Autopart sp. z o.o.
- Autos sp. z o.o.
- Autostrada Eksploatacja S.A.
- Handlopex S.A.
- Katowickie Przedsiębiorstwo Meblowe "Agata" S.A.
- LEK S.A.
- Moto Budrex sp. z o.o.
- POLNORD S.A.
- Remwill sp. z o.o.
- Ustronianka sp. z o.o.
- Zakłady Przemysłu Wapienniczego "Trzuskawica" S.A.
- Zeller Sp. z o.o.

## Backlog na 2010 r.

Backlog AssecoBS na 2010r. po IQ 2010r. wynosi **66%** sprzedaży za 2009r.

Backlog AssecoBS na 2010r. po IQ 2010r. wynosi **103%** backlogu 2009r. po IQ 2009r.



## Płynność finansowa spółki

Środki pieniężne	53.058
Wskaźnik płynności bieżącej <i>(aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe)</i>	4.6
Wskaźnik płynności gotówkowej <i>(środki pieniężne/zobowiązania krótkoterminowe)</i>	2.8

- finansowanie działalności ze środków własnych
- brak zaciągniętych kredytów
- wysoki poziom bezpieczeństwa finansowego

## Asseco BS na GPW

- Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy uchwaliło 15 kwietnia 2010r. wysokość dywidendy - **0,75 zł** za akcję. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy ustaliło **dzień dywidendy** na dzień **10 maja 2010** roku oraz termin **wypłaty dywidendy** na dzień **24 maja 2010** roku.
- Od czerwca 2009 roku Spółka zanotowała wzrost kursu akcji z **5,99 zł** do **10,25 zł**
- Od listopada 2009 roku znacząco poprawiła się płynność akcji. W ostatnim półroczu średnia liczba akcji Asseco BS w dziennym obrocie wyniosła **26,5 tys.**



## Nowe produkty w ofercie

### Asseco e-Faktura

- Innowacyjna platforma do obsługi archiwizacji dokumentów elektronicznych oraz dystrybucji dokumentów elektronicznych, w tym dokumentów księgowych (w szczególności faktur elektronicznych)
- Nowy produkt zwiększa atrakcyjność oferty Asseco BS (ERP, B2B/B2C) i rozszerza ją o kompleksową obsługę procesu dystrybucji faktur elektronicznych

### Asseco Mobile Touch

- Nowoczesny produkt wspierający pracę terenowych sił sprzedaży, konsultingu, marketingu etc. w oparciu o zgromadzoną wiedzę i doświadczenie zdobytych podczas tworzenia dotychczasowych wersji systemu Ebi Mobile.
- Nowe podejście projektowe w zakresie interfejsu użytkownika

## Nowe produkty w ofercie

### Asseco Faktor 3.0

- Modernizacja dotychczasowej wersji systemu Asseco EBI Faktor o technologie najnowszej generacji
- Oparcie systemu o technologie Java z wykorzystaniem webowego interfejsu użytkownika uniezależnia korzystanie z aplikacji od posiadanego systemu operacyjnego
- Wprowadzenie nowoczesnego interfejsu GUI w celu poprawy ergonomii pracy

### Asseco 4 Business

- Innowacyjna platforma służąca prowadzeniu sprzedaży elektronicznej za pośrednictwem Internetu, uruchomiona w infrastrukturze Asseco BS (model SaaS), oferowanej wszystkim segmentom rynku e-commerce (B2C i B2B)
- Dzięki modułowej budowie, wszelkie funkcjonalności aplikacji podzielone są na logiczne i zależne lub niezależne od siebie moduły, które są konfigurowalne w takim zakresie, by w miarę możliwości obsłużyć wszelkie modele biznesowe
- Nowe podejście projektowe w zakresie interfejsu użytkownika

## Nowe produkty w ofercie

### Asseco HR

- Nowoczesny systemu do zarządzania personelem, stworzony dzięki doświadczeniom zgromadzonym w 3 dotychczas posiadanych liniach produktowych
- System oferowany jest w 3 wersjach skierowanych do:
  - małych przedsiębiorstw, zatrudniających maksymalnie do 150 pracowników o nieskomplikowanym systemie wynagradzania korzystających jedynie z rozwiązań wspomagających rozliczenia kadrowo-płacowe z pracownikami,
  - średnich przedsiębiorstw zatrudniających dowolną ilość pracowników, potrzebujących rozwiązań z „miękkiego HR” i dedykowanych rozwiązań w zakresie wspomagania rozliczeń z pracownikami
  - dużych przedsiębiorstw, potrzebujących rozwiązań odpowiadających dokładnie ich potrzebom

### Asseco SOFTLAB ERP

- Modernizacja dotychczas oferowanego oprogramowania i oparcie go o technologie najnowszej generacji
- Unowocześnienie i poprawę istniejących elementów systemu oraz rozwinięcie o nowe istotne funkcje niezbędne przy prowadzeniu dużych projektów informatycznych



## Case studies



### MOTO BUDREX SP. Z O.O.

- firma z 20 letnim doświadczeniem, działająca w branży oponiarskiej oraz sprzedaży samochodów
- diler marki KIA Motors i Hyundai Motor Polska
- 16 oddziałów hurtowych i detalicznych w całej Polsce

#### Cel projektu:

- integracja procesów biznesowych
- usprawnienie procesu przyjmowania i realizacji zamówień
- poprawa ewidencji stanów magazynowych w magazynach własnych i u partnerów
- usprawnienie obiegu dokumentów między oddziałami firmy

#### Rozwiązania Asseco BS:

- dostawą, wdrożenie i utrzymanie zintegrowanego systemu **Asseco SOFTLAB ERP** w obszarach: logistyka i sprzedaż, WMS, zakupy i zaopatrzenie, spedycja, finanse i księgowość, kadry i płace, środki trwałe, CRM i DMS, platforma B2B
- dostarczenie infrastruktury sprzętowej i oprogramowania
- instalacja sieci informatycznej w magazynach
- dostarczenie i instalacja terminali ręcznych i wózkowych



## Case studies



### Grupa Kapitałowa Makarony Polskie

- jeden z największych producentów makaronu
- zakłady produkcyjne w całej Polsce

#### **Cel projektu:**

- optymalizacja procesów zarządzania w Spółce
- usprawnienie procesu wymiany informacji pomiędzy oddziałami Spółki
- wdrożenie systemu ERP w modelu (SaaS)

#### **Rozwiązania Asseco BS:**

- dostawa, wdrożenie i utrzymanie zintegrowanego systemu

**Asseco SOFTLAB ERP** w obszarach: logistyka i sprzedaż, produkcja, finanse i księgowość, środki trwałe oraz kadry i płace



## Case studies

### **Świat Książki** Wydawnictwo **ŚWIAT KSIĄŻKI** przyjemność ma wiele stron

- jeden z największych dystrybutorów książek w Polsce
- ok. 400 nowych tytułów rocznie
- 36 oddziałów na terenie Polski
- księgarnia internetowa

#### **Cel projektu:**

- uruchomienie platformy do kompleksowego zarządzania firmą
- usprawnienie pracy ponad 100 użytkowników w centrali firmy
- docelowo kilkadziesiąt terminali komputerowych POS w wybranych księgarniach na terenie kraju

#### **Rozwiązania Asseco BS:**

- dostawa, wdrożenie i utrzymanie zintegrowanego systemu

**Asseco SOFTLAB ERP** w obszarach: wydawniczy, finansowy i księgowy, logistyczny, CRM, środków trwałych oraz B2B



## Case studies

# TOPEX

## TOPEX – Centralny Magazyn TOPEX

- Firma handlowa, zajmująca się sprzedażą m.in.: narzędzi ręcznych, elektronarzędzi oraz maszyn, urządzeń i artykułów do ogrodu
- 5 oddziałów z magazynami lokalnymi w miastach: Poznań, Gdańsk, Wrocław, Katowice, Kraków

### Cel projektu:

- uruchomienie platformy do zarządzania Centralnym Magazynem firmy
- optymalizacja procesów sprzedażowych

### Rozwiązanie Asseco BS:

- dostawa, wdrożenie i utrzymanie zintegrowanego systemu **Asseco SOFTLAB ERP** w obszarach: logistyka i WMS



**Dziękujemy za uwagę**

