



## Wyniki po trzech kwartałach 2008

---

Warszawa, 7 listopada 2008

**INCENTI**

**SAFO**  
SYSTEMY INFORMATYCZNE



**WA PRO**  
PROGRAMOWANIE DLA FILMÓW

# Zastrzeżenie

Niniejsza prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferty sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki Asseco Business Solutions ("Spółka"), w szczególności nie zawiera informacji o papierach wartościowych oraz warunkach ich nabywania, jak również nie stanowi zaproszenia do sprzedaży papierów wartościowych, składania ofert ich nabycia lub zapisu na papiery wartościowe Spółki.

Niniejsza prezentacja ani żadna jej część jak też fakt jej dystrybucji nie będą stanowić podstawy do zawarcia jakiegokolwiek umowy lub zaciągnięcia jakiegokolwiek zobowiązania. Nie stanowi ona też źródła informacji, które mogłyby być podstawą decyzji o zawarciu jakiegokolwiek umowy lub zaciągnięciu jakiegokolwiek zobowiązania.

W niniejszej prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Spółka uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i że w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Nie należy dla jakichkolwiek potrzeb polegać na informacjach zawartych w niniejszej prezentacji, ani też zakładać, że informacje te są kompletne, ścisłe lub rzetelne. Wszelkie takie założenia czynione są wyłącznie na własne ryzyko.

Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzieliły żadnych wyraźnych ani dorozumianych gwarancji ani zapewnień co do ścisłości, kompletności lub rzetelności informacji bądź opinii zawartych w niniejszej prezentacji.

Oświadczenia zawarte w niniejszej prezentacji, które nie stanowią faktów historycznych są „oświadczeniami dotyczącymi przyszłości”. Oświadczeń dotyczące przyszłości, w szczególności takich jak przewidywania co do przychodów z określonych rynków czy rozważania dotyczące rozwoju Spółki jej podmiotów zależnych oraz podmiotów stowarzyszonych i powiązanych („Grupa Kapitałowa”), nie należy traktować jako wiążących prognoz. Ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu, w szczególności członkowie Zarządu Spółki, ani jakiegokolwiek inne osoby nie udzielają zapewnienia, że przewidywania dotyczące przyszłości zostaną spełnione, w szczególności nie gwarantują zgodności przyszłych wyników lub wydarzeń z tymi oświadczeniami jak również tego, że przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej nie będą się istotnie różnić od przewidywanych.

Informacje zamieszczone w niniejszej prezentacji mogą ulegać istotnym zmianom.

Ani Spółka ani żadna inna osoba nie ma obowiązku aktualizowania lub dbania o aktualność informacji zawartych w niniejszej prezentacji ani też poprawiania jakichkolwiek ewentualnych nieścisłości; wszelkie wyrażone w niniejszej prezentacji opinie mogą ulec zmianie bez uprzedzenia. Ani Spółka, ani jakikolwiek członek jej organów, pracownik wyższego lub niższego szczebla, ani też jakakolwiek inna osoba nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności z tytułu jakichkolwiek szkód wynikających z wykorzystania niniejszej prezentacji lub jej treści.

Prezentacja podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Spółki.

Poprzez udział w niniejszej prezentacji lub przyjęcie kopii niniejszego dokumentu, zobowiązują się Państwo do przestrzegania wspomnianych wyżej ograniczeń i warunków.

# Agenda

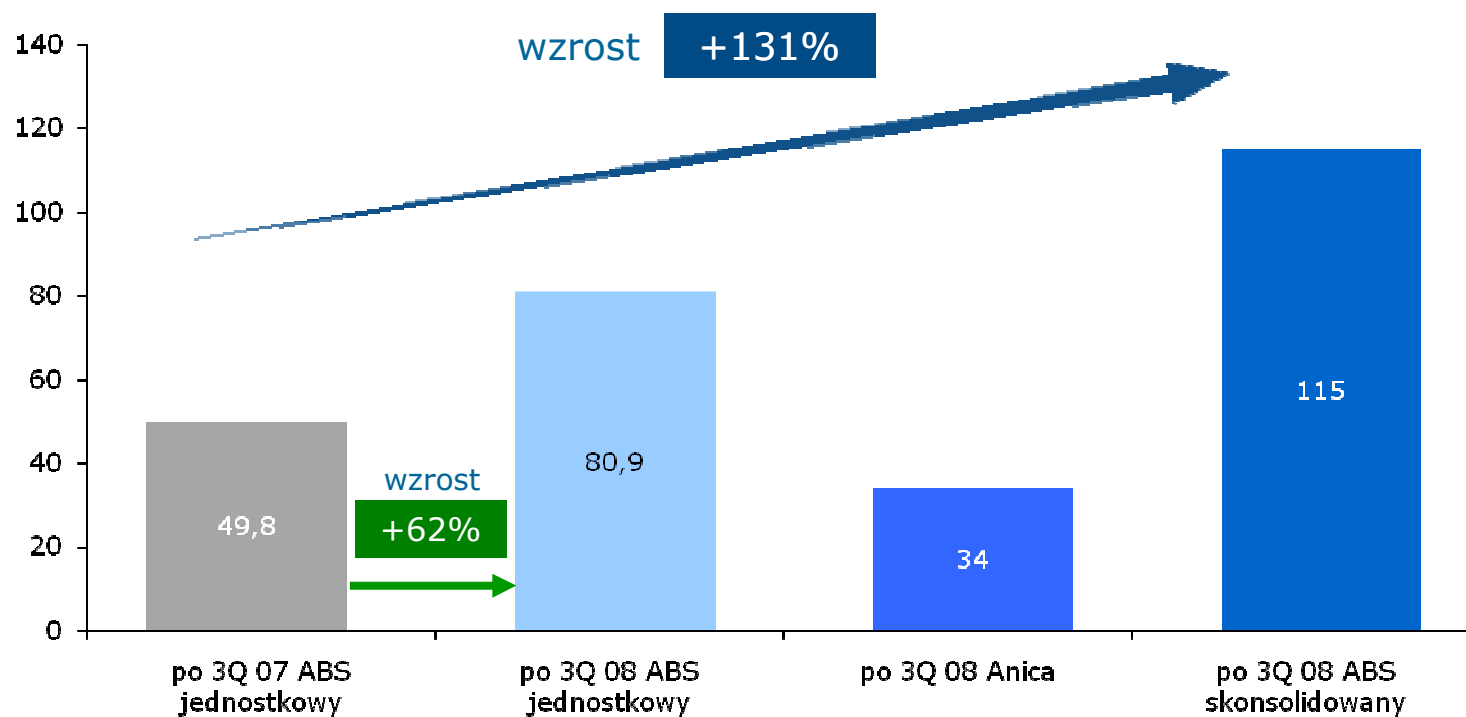
- Wprowadzenie
- Wyniki i główne wydarzenia po trzech kwartałach 2008 roku
- Perspektywy
- Asseco BS a sytuacja gospodarcza

# Wprowadzenie

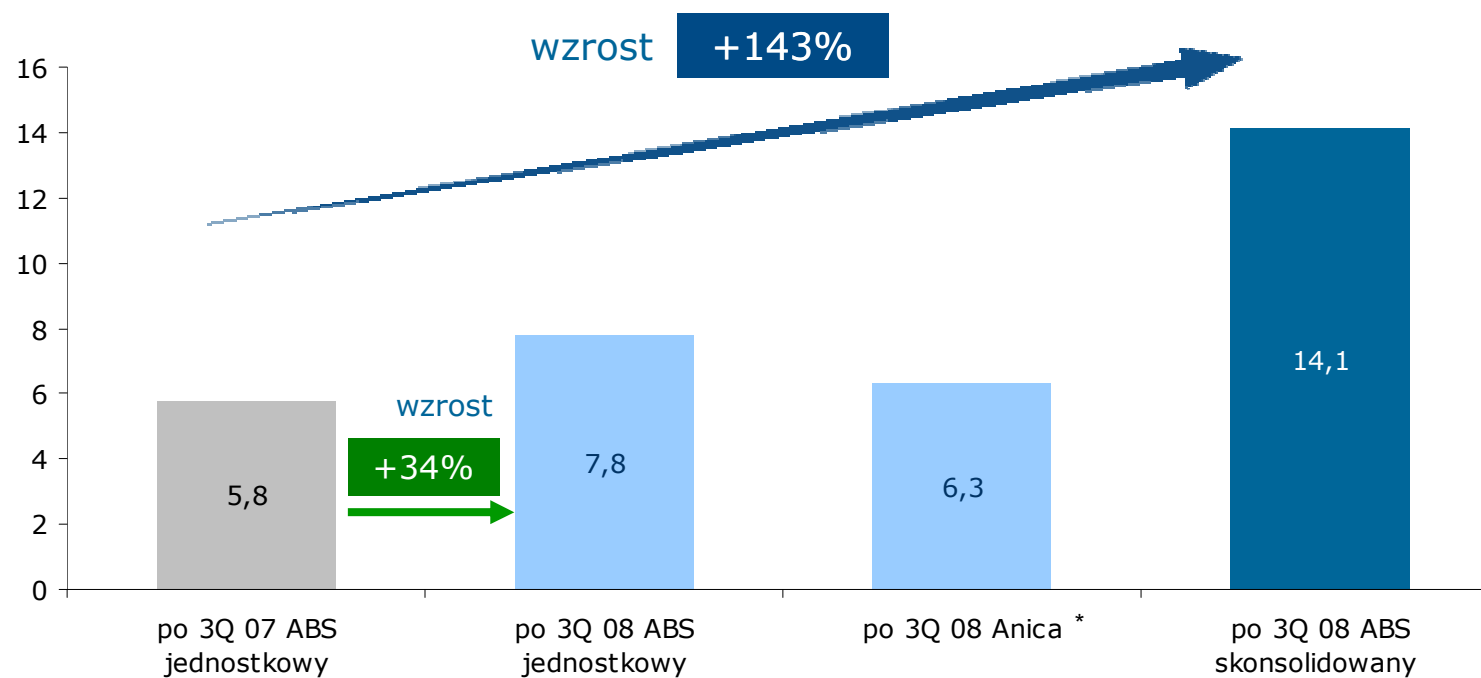


- Grupa Kapitałowa Asseco Business Solutions
  - lider wśród polskich dostawców systemów ERP
  - kompleksowa oferta dla małych, średnich i dużych firm: ERP, outsourcing i e-learning, systemy mobilne
- Wyniki finansowe po trzech kwartałach 2008 roku
  - 114 914 tys. PLN przychodów ze sprzedaży
  - 131% wzrost sprzedaży w porównaniu do analogicznego okresu w 2007r.
  - wzrost EBITDA o 168% z poziomu 9 304 tys. PLN do kwoty 24 957 tys. PLN
  - wzrost zysku operacyjnego o blisko 200% do 18 083 tys. PLN i zysku netto o 143%
  - portfel zamówień wynosi 153% ubiegłorocznej sprzedaży

# Wzrost przychodów Asseco BS po trzech kwartałach 2008

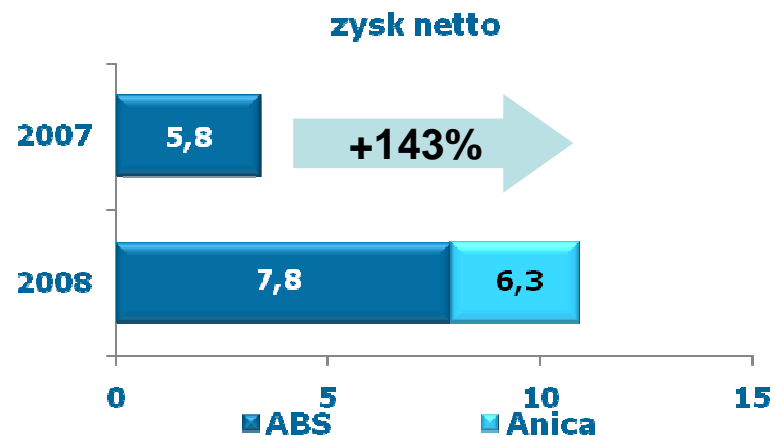
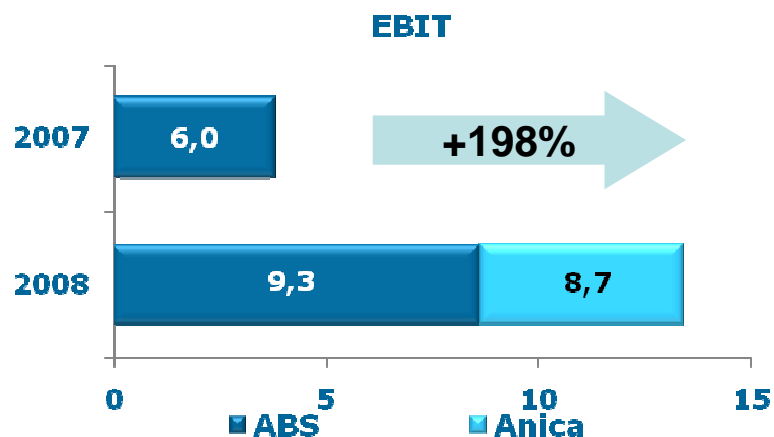
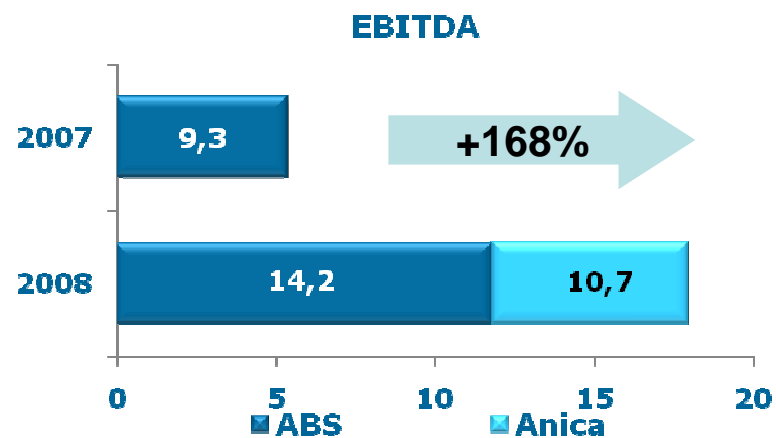
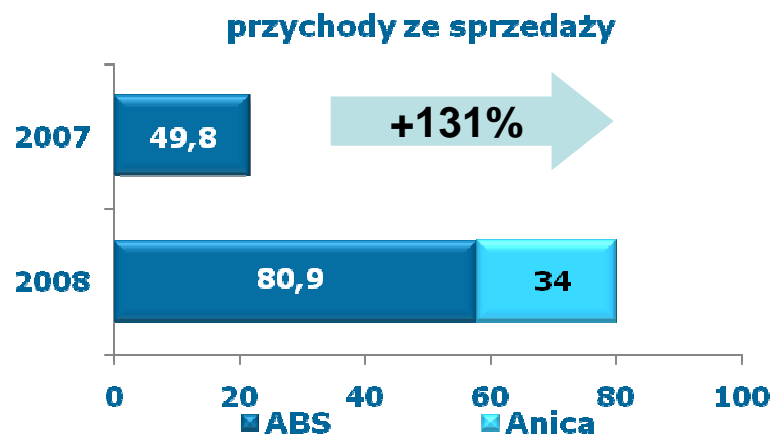


# Wzrost zysku netto Asseco BS po trzech kwartałach 2008

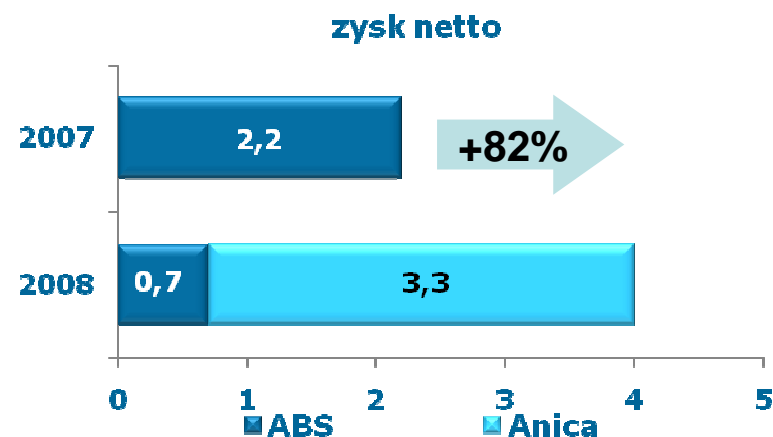
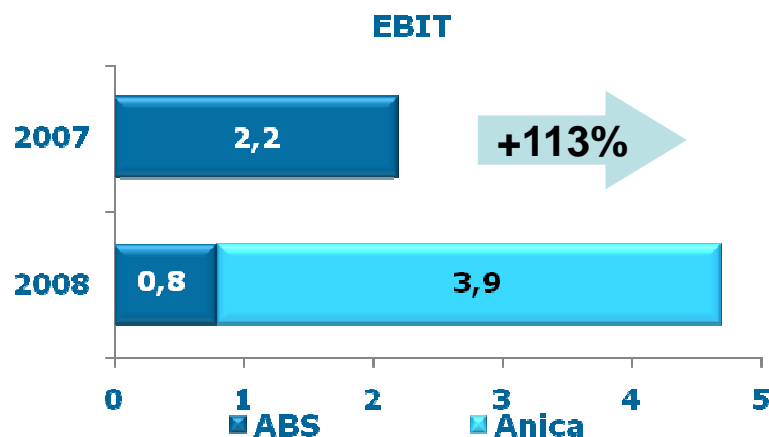
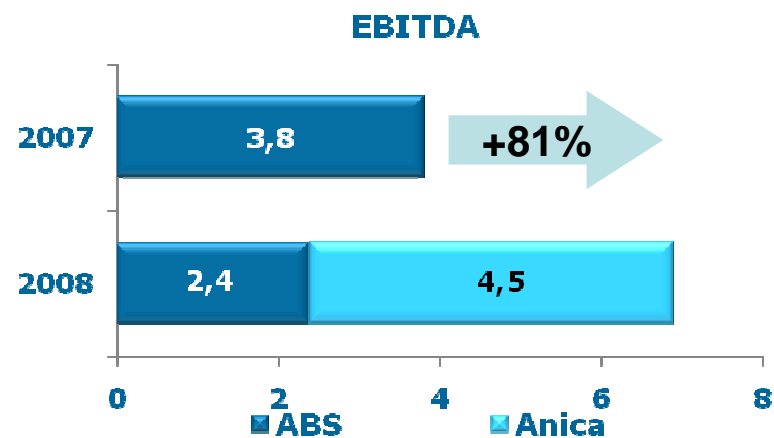
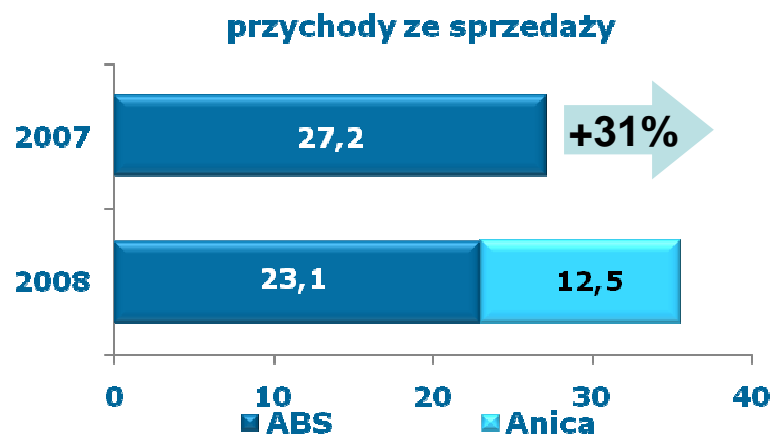


\* Zysk podlegający konsolidacji

# Wyniki po trzech kwartałach 2008



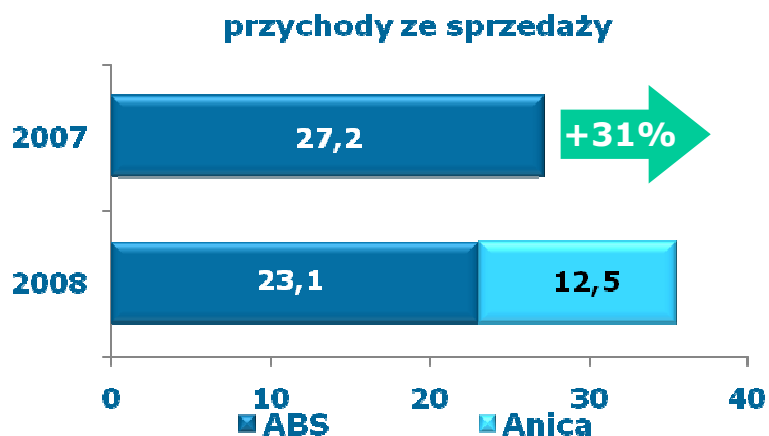
# Wyniki za trzeci kwartał 2008



\* wyniki spółek nie uwzględniają korekt konsolidacyjnych



# Wyniki za trzeci kwartał 2008



## Wybrane realizowane kontrakty w III kwartale 2008

- Agito
- Amica Wronki
- Atlas
- Black Red White
- Carry
- Centrum Medyczne ENEL-MED
- Cezex
- Deloitte Doradztwo Podatkowe
- Dolnośląski Operator Systemu Dystrybucyjnego
- Emperia Holding
- Instytut Lotnictwa
- Internity
- Lithuanian Snacks
- LU Polska
- Ministerstwo Finansów
- Pekao Faktoring
- SKOK im. Mikołaja Kopernika
- SULIMAR
- Timex
- Wydawnictwo Naukowe PWN
- Zakłady Farmaceutyczne Polpharma

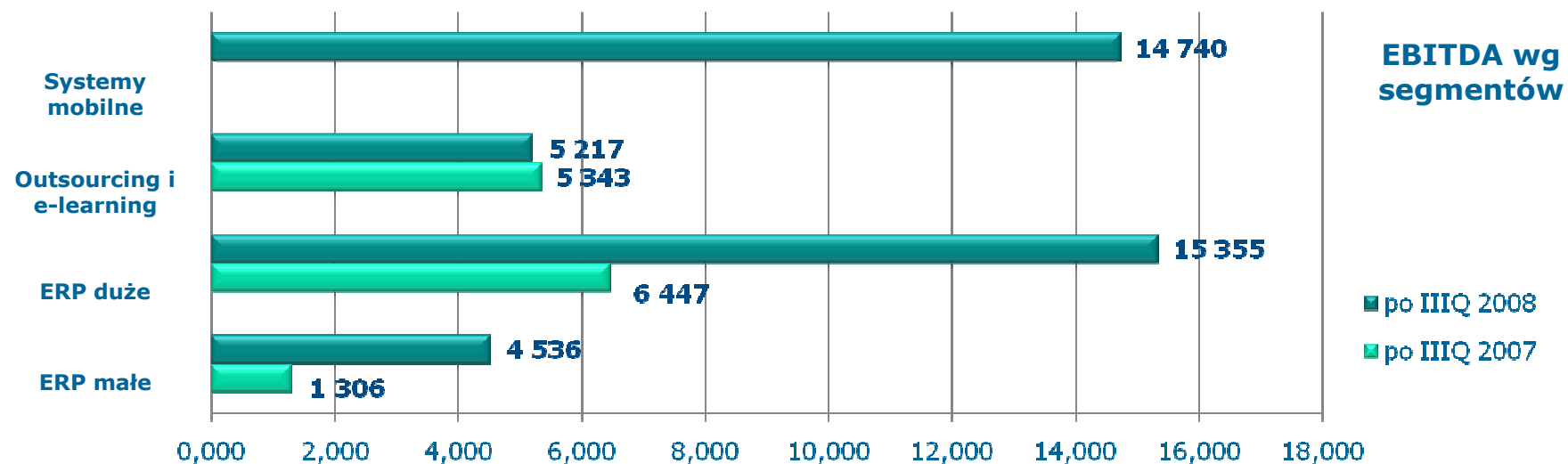
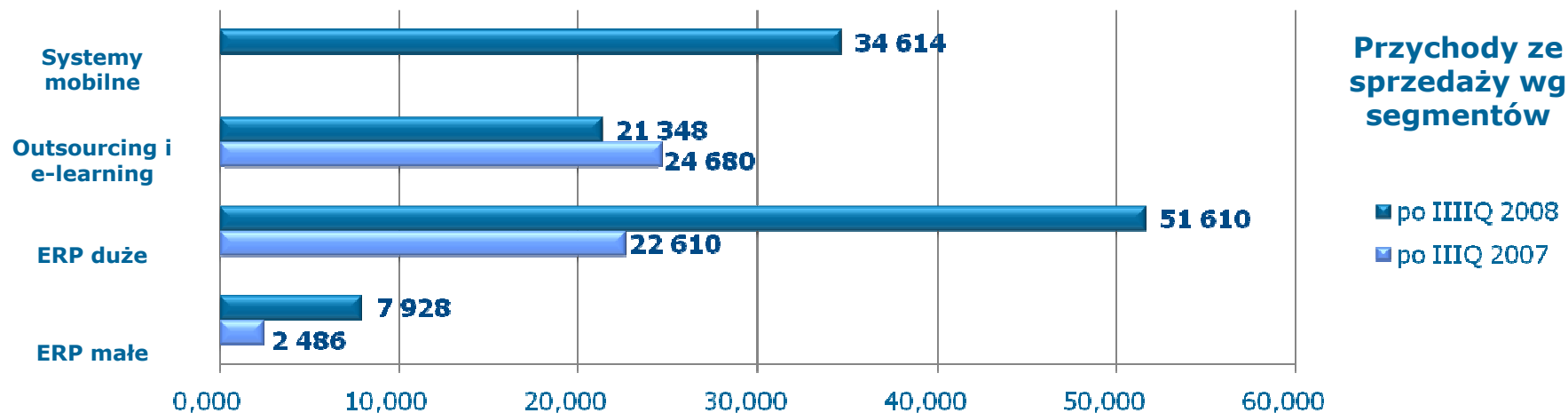
## Wyniki po trzech kwartałach 2008 wraz z danymi porównawczymi



	po trzech kwartałach 2007	po trzech kwartałach 2008	Anica	razem po trzech kwartałach 2008
Przychody ze sprzedaży	49 776	80 886	34 028	114 914
<i>zmiana %</i>		62%		130%
EBITDA	9 304	14 256	10 701	24 957
<i>zmiana %</i>		53%		168%
Zysk operacyjny	6 078	9 393	8 690	18 083
<i>zmiana %</i>		54%		198%
Zysk netto	5 823	7 795	7 442	15 228*
<i>zmiana %</i>		33%		162%

\* wynik z uwzględnieniem zysku netto przypadającego Akcjonariuszom Mniejszościowym

# Wyniki wg segmentów po trzech kwartałach 2008 vs. 2007



# Główne wydarzenia po trzecim kwartale 2008

- porozumienie Zarządów Asseco Business Solutions i Anica System S.A. w sprawie połączenia
- przystąpienie przez Asseco Business Solutions S.A. do programu wspierania płynności
- rozwój oferty Asseco Business Solutions dedykowanej sektorowi MSP
  - wprowadzenie do oferty rozwiązań za zakresu hardware
  - oferowanie oprogramowania dla MSP w pakiecie z programem Symantec
  - włączenie do oferty systemów dla MSP modułu CRM
  - prowadzenie prac nad systemem mobilnym dedykowanym sektorowi MSP
- realizowane umowy
  - Dolnośląski Operator Systemu Dystrybucyjnego
  - Deloitte Doradztwo Podatkowe
- zmiany w zarządzie Spółki

## Nowe osoby w Zarządzie

- Wojciech Barczentewicz

Prezes Zarządu Anica System odpowiedzialnym za sferę zarządzania strategicznego;  
od 9 października 2008 r. Wiceprezes Zarządu Asseco Business Solutions

- Piotr Masłowski

Wiceprezes Zarządu Anica System odpowiedzialnym za działania związane z realizacją polityki  
produktowej i strategii handlowej; od 9 października 2008 r. Wiceprezes Zarządu Asseco  
Business Solutions

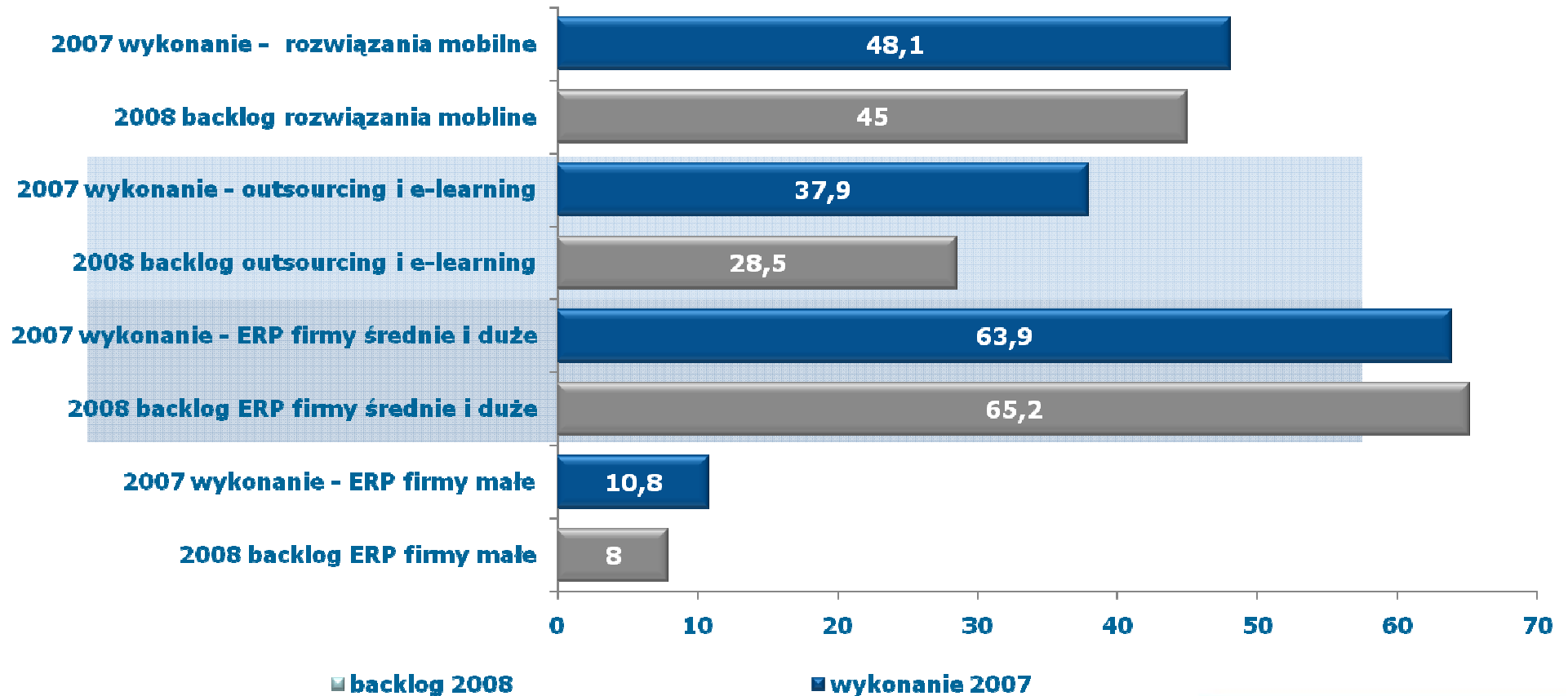
## Anica System – oferta produktowa

- cztery kategorie produktów:
  - **ebi.mobile** – mobilne systemy raportujące klasy SFA, FFA i CRM (preselling, vanselling, merchandising, controlling, med)
  - **ebi.connector** – platforma komunikacyjno - integracyjna umożliwiająca wymianę i analizę danych w łańcuchu dystrybucyjnym (producent – dystrybutor)
  - **faktor** – system do obsługi transakcji faktoringowych (wspomagający wymianę danych pomiędzy faktorem a faktorantem)
  - **wdrażanie systemów CPD** (centralnego przetwarzania danych) oraz autoryzowane dostawy infrastruktury sprzętowej
- nowe produkty:
  - program „inkasent” – dla branży utilities
  - program do windykacji należności
- bogate portfolio Klientów - m.in. kilkudziesięciu największych producentów i dystrybutorów branży FMCG, firmy z branży budowlanej, farmaceutycznej, finansowej i sektora publicznego
- wdrożenia zagraniczne, m.in. w Irlandii, Portugalii, Francji, Grecji, Czechach, Rosji, Litwie, Łotwie, na Słowacji oraz na Węgrzech



## Portfel zamówień na 2008 r.

Skonsolidowany backlog Asseco BS po trzech kwartałach wynosi 153% ubiegłorocznej sprzedaży



## Perspektywy rozwoju

- wykorzystanie perspektyw rynkowych jakie otwiera połączenie Asseco BS z Anica System
- poszukiwanie nowych obszarów w ramach portfolio produktowego, które umożliwią jeszcze pełniejsze wykorzystanie synergii
- pozycja w Grupie Asseco





## Asseco Business Solutions a sytuacja gospodarcza

- podtrzymywanie dobrych relacji z bieżącymi Kontrahentami oraz Partnerami
- realizacja działań handlowych zgodnie z dotychczasowymi założeniami
- reorganizacja wewnątrz działów produktowych w celu lepszego ich dopasowania do wymogów rynku
- finansowanie działalności bieżącej oraz inwestycji firmy z przychodów operacyjnych
- uniezależnienie finansowania bieżących działań Spółki od płynności rynków finansowych





---

**Dziękujemy za uwagę**

**INCENTI**

**SAFO**  
SYSTEMY INFORMATYCZNE



**WA PRO**  
PROGRAMOWANIE DLA FILMÓW